

Refinería La Pampilla S.A.A. y Subsidiaria

Estados Financieros Consolidados

Periodos terminados el 31 de diciembre de 2018 y 2017

REFINERIA LA PAMPILLA S.A.A. Y SUBSIDIARIA

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS PERIODOS TERMINADOS AL 31 DE DICIEMBRE DE 2018 Y 2017 Cifras expresadas en miles (excepto se indique de otra forma)

1. CONSTITUCION Y ACTIVIDAD ECONOMICA, MARCO REGULATORIO, Y APROBACION DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

(a) Constitución y actividad económica

Refinería La Pampilla S.A.A. (en adelante la Compañía), es una subsidiaria de Repsol Perú B.V., una empresa constituida en Países Bajos, subsidiaria a su vez de Repsol S.A. de España, que posee el 82.38% de las acciones del capital social de la Compañía. La Compañía fue constituida en noviembre de 1994 e inició operaciones el 1 de agosto de 1996.

La Compañía se dedica a la refinación, almacenamiento, comercialización, transporte y distribución de todo tipo de hidrocarburos, tales como el petróleo y sus derivados. El domicilio legal de la Compañía es Carretera Ventanilla, Kilómetro 25, Callao, Perú. El operador técnico de la refinería es Repsol, S.A.

El 2 de octubre de 2006, la Compañía adquirió el 99.99% de la participación en el capital social de Repsol Comercial S.A.C. (en adelante la Subsidiaria o RECOSAC). RECOSAC, fue constituida el 14 de febrero de 2002 e inició sus operaciones el 1 de marzo del mismo año (Nota 14). Se dedica al almacenamiento, transporte, distribución y comercialización de hidrocarburos y sus derivados, incluyendo gas licuado de petróleo (GLP); así como negocios o servicios complementarios y conexos. El domicilio legal de la Subsidiaria es Víctor Andrés Belaúnde 147, Edificio Real Cinco, Oficina 301, San Isidro, Lima, Perú.

Adicionalmente, RECOSAC con fecha 30 de noviembre de 2018, cerró la operación de compra del 100% de las acciones de la Sociedad Puma Energy Perú S.A.C., entidad global en la industria de almacenamiento y distribución de petróleo, y tomó el control operacional en todos sus aspectos de dicha sociedad a partir del 01 de diciembre de 2018 (Nota 14).

RECOSAC cuenta al 31 de diciembre 2018 con 559 estaciones de servicio (490 al 31 de diciembre de 2017), que comprenden: 116 estaciones de servicio en gestión propia, 31 estaciones cedidas en gestión de terceros y 412 estaciones abanderadas (103, 24 y 363 respectivamente al 31 diciembre de 2017).

A continuación se indican los datos financieros más relevantes de la Subsidiaria al 31 de diciembre de 2018 y 2017:

	<u>2018</u> <u>USD000</u>	<u>2017</u> <u>USD000</u>
Total Activo	397,628	295,968
Total Pasivo	<u>303,457</u>	<u>198,036</u>
Total Patrimonio	<u><u>94,171</u></u>	<u><u>97,932</u></u>

Los estados financieros consolidados adjuntos reflejan la actividad consolidada de la Compañía y Subsidiaria, incorporando los resultados de la Subsidiaria a partir de la fecha de adquisición.

Las cifras contenidas en estos documentos, están expresadas en miles de dólares de los Estados Unidos de Norteamérica, salvo indicación de lo contrario, al considerar que la magnitud de las cifras presentadas así lo aconsejan, para una mejor comprensión.

(b) Marco regulatorio

Las actividades de la Compañía y Subsidiaria se rigen, entre otros, por el Artículo 76 de la Ley Orgánica de Hidrocarburos, Ley 26221, promulgada en agosto de 1993, la cual establece que el transporte, distribución y comercialización de los productos derivados de los hidrocarburos, se regirán por las normas que apruebe el Ministerio de Energía y Minas. En tal sentido, mediante el Decreto Supremo 30-1998-EM, el 3 de agosto de 1998, se aprobó el Reglamento para la comercialización de combustibles líquidos y otros productos derivados de los hidrocarburos. En opinión de la Gerencia, la Compañía está cumpliendo con lo dispuesto en las normas mencionadas anteriormente.

Las operaciones de la Compañía y Subsidiaria en el país se encuentran reguladas por OSINERGMIN - Organismo Supervisor de la Inversión en Energía y Minería, de acuerdo con la Ley 26734. La misión del OSINERGMIN es regular, supervisar y fiscalizar, en el ámbito nacional, el cumplimiento de las disposiciones legales y técnicas relacionadas con las actividades de los subsectores de electricidad, hidrocarburos y minería, así como el cumplimiento de las normas legales y técnicas referidas a la conservación y protección del medio ambiente en el desarrollo de dichas actividades.

(c) Fondo para la Estabilización de los Precios de los Combustibles

Como consecuencia de la fluctuación de los precios en el mercado internacional de petróleo, el Estado Peruano, a través del Decreto de Urgencia N° 010 – 2004 y su reglamento Decreto Supremo N° 142 – 2004 – EF, publicados en septiembre y octubre de 2004, respectivamente, creó el Fondo para la Estabilización de los Precios de los Combustibles Derivados del Petróleo (FEPC o el Fondo).

El Fondo fue creado para evitar que la alta volatilidad de los precios del petróleo crudo y sus derivados se trasladen a los consumidores. Esta norma es de aplicación en las ventas primarias efectuadas por importadores o productores de gas licuado de petróleo, gasolinas, kerosene, diesel y petróleos industriales y otros similares. De acuerdo con la norma, semanalmente OSINERGMIN publica para cada producto combustible comercializado en Perú un precio referencial (denominado precio de paridad de importación o PPI).

El 4 de diciembre de 2012 con la Ley N°29952 se prorrogó la vigencia del FEPC en forma indefinida.

El 8 de enero de 2015 se publicó en El Peruano el DU N° 001-2015, cambios relativos a las Bandas, en resumen, se establece lo siguiente:

- Incrementan el rango de variación del GLP Envasado de 1.5% a 15%.
- Incrementan rango de variación del Diesel B5 Vehicular de 7% a 17%.
- Ambas variaciones son solo válidas hacia la baja como fue establecido en el DU N° 005-2014 del 21 de noviembre 2014.
- Establecen que las variaciones serán de períodos mensuales.

Al 31 de diciembre de 2017 el Gobierno tenía una deuda con las empresas productoras por concepto de FEPC ascendente a 596 millones de soles. En este contexto, mediante la Ley N° 30847 (publicada el 19 de setiembre 2018) se dispone efectuar el pago de las obligaciones del FEPC por el importe de 596 millones de soles (monto que representa la deuda del fondo sólo al 31 de diciembre de 2017, no señalando plazo para la devolución de la deuda generada en el año 2018), a través de documentos emitidos por el tesoro público, en los siguientes términos: (i) los documentos no serán negociables, (ii) caducarán en 4 años, y (iii) podrán utilizarse únicamente contra el Impuesto General a las Ventas e Impuesto a la Renta de Tercera Categoría a partir del año 2019.

Al 31 de diciembre de 2018, el FEPC presenta un saldo por cobrar al Fondo de USD42,355 (USD24,754 al 31 de diciembre de 2017) (Nota 8).

(d) Aprobación de estados financieros consolidados

Los estados financieros consolidados por el período terminado al 31 de diciembre de 2018 han sido autorizados para su emisión por la Gerencia de la Compañía con fecha 08 de febrero de 2019. Estos estados financieros consolidados serán sometidos a la Junta Obligatoria Anual de Accionistas a ser realizados en los plazos establecidos por ley, para su aprobación definitiva. Los estados financieros consolidados por el año terminado el 31 de diciembre de 2017, fueron aprobados por la Junta Obligatoria Anual de Accionistas realizada el 23 de marzo de 2018.

2. POLITICAS CONTABLES SIGNIFICATIVAS

Las principales políticas contables utilizadas por la Compañía y Subsidiaria para la preparación de sus estados financieros consolidados se resumen a continuación:

2.1. Políticas contables significativas

(a) Declaración de cumplimiento y bases de preparación y presentación

Los estados financieros consolidados adjuntos fueron preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), emitidas por la Junta de Normas Internacionales de Contabilidad (“IASB, por sus siglas en inglés”) vigentes al 31 diciembre de 2018, las cuales incluyen las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), las Normas Internacionales de Contabilidad (NIC), y las interpretaciones emitidas por el Comité de Interpretaciones de las Normas Internacionales de Información Financiera (CINIIF), o por el anterior Comité Permanente de Interpretación (SIC) - adoptadas por el IASB. Para estos propósitos fue utilizada la base de costo histórico. El costo histórico se basa generalmente en el valor razonable de la contraprestación dada por el intercambio de activos.

El valor razonable es el precio que sería recibido al vender un activo, o pagado al transferir un pasivo en una transacción organizada entre participantes de mercado en una fecha de medición, independientemente del hecho que dicho precio sea directamente observable o estimable por medio de otra técnica de valuación.

En la estimación del valor razonable de un activo o pasivo, la Compañía y Subsidiaria consideran las características de dicho activo o pasivo en caso los participantes del mercado quisieran considerarlas al momento de colocarles un precio a la fecha de medición. El valor razonable para propósitos de medición y/o revelación en estos estados financieros se determina sobre dicha base, a excepción de las transacciones

de pagos basados en acciones (los cuales se encuentran dentro del alcance de la NIIF 2), transacciones de arrendamiento (dentro del alcance de la NIC 17), y las mediciones que tengan algunas similitudes al valor razonable pero no sean valor razonable, tales como el valor neto realizable en la NIC 2, o valor en uso en la NIC 36.

Adicionalmente, para propósitos de reporte financiero, las mediciones de valor razonable se categorizan en tres niveles: 1, 2 o 3; dependiendo del grado en la que la información para las mediciones de valor razonable sean observables, y la significatividad de los mismos a la medición del valor razonable en su totalidad, según se describe a continuación:

Nivel 1: La información corresponde a los precios cotizados (no ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos a los cuales puede acceder la Compañía a la fecha de medición.

Nivel 2: La información es distinta a los precios cotizados incluidos en el Nivel 1, los cuales son observables para el activo o pasivo, ya sea directa o indirectamente.

Nivel 3: La información es no observable para el activo o pasivo.

(b) Moneda funcional y de presentación

La Compañía y Subsidiaria preparan y presentan sus estados financieros separados y consolidados en dólares estadounidenses, que es su moneda funcional. La moneda funcional es la moneda del entorno económico principal en el que opera una entidad, aquella que influye en los precios de venta de los bienes que comercializa, entre otros factores.

(c) Moneda extranjera

La moneda funcional de la Compañía y Subsidiaria es el dólar estadounidense (USD). Las operaciones en otras divisas distintas al dólar estadounidense se consideran denominadas en "moneda extranjera", y son reconocidas utilizando los tipos de cambio prevalecientes a la fecha de las transacciones. Al final de cada periodo de reporte, los saldos de partidas monetarias denominadas en moneda extranjera son traducidos utilizando los tipos de cambio prevalecientes a esa fecha. Los saldos de partidas no monetarias contabilizadas a valor razonable que son denominadas en moneda extranjera son traducidas utilizando los tipos de cambio aplicables a la fecha en que el valor razonable fue determinado. Los saldos de partidas no monetarias que son reconocidas en términos de costos históricos en monedas extranjeras son traducidos utilizando los tipos de cambio prevalecientes a la fecha de las transacciones.

Las diferencias en cambio originadas por partidas monetarias son reconocidas en la ganancia o pérdida neta en el periodo en el que se producen, excepto por diferencias en cambio sobre obligaciones financieras en moneda extranjera que se relacionan con activos en construcción para uso productivo futuro, las cuales son incluidas en el costo de tales activos cuando son consideradas como un ajuste a los costos de intereses de tales obligaciones financieras.

(d) Principios de consolidación

Los estados financieros consolidados adjuntos incluyen las cuentas de la Compañía y de aquellas entidades controladas por ésta (Subsidiaria). La Compañía considera que logra el control de una entidad cuando: a) tiene el poder para dirigir sus políticas

financieras y de operación, con el fin de obtener beneficios de sus actividades, b) se encuentra expuesta, o posee derechos, sobre retornos variables por su relación con la empresa participada, y c) posee la habilidad de utilizar su poder para mejorar sus retornos. La Compañía reevalúa si controla sobre una empresa participada si los hechos y circunstancias indican que existen cambios en una o más de los tres elementos de control mencionados previamente.

Al 31 de diciembre de 2018, los estados financieros consolidados incluyen las cuentas consolidadas de Refinería La Pampilla S.A.A., su Subsidiaria Repsol Comercial S.A.C. (totalmente poseída) y su Subsidiaria indirecta Puma Energy Perú S.A.C. (totalmente poseída por Repsol Comercial S.A.C.). Al 31 de diciembre de 2017, los estados financieros consolidados incluyen las cuentas consolidadas de Refinería La Pampilla S.A.A. y su Subsidiaria Repsol Comercial S.A.C. (totalmente poseída).

Todas las transacciones significativas entre la Compañía y Subsidiarias han sido eliminadas en la consolidación. Cuando es necesario, se efectúan ajustes a los estados financieros de la Subsidiaria para adaptar sus políticas contables a aquellas utilizadas por la Compañía.

Los resultados de subsidiarias adquiridas o vendidas durante el año son reconocidos en los estados consolidados de resultados integrales desde la fecha efectiva de adquisición o hasta la fecha efectiva de venta, según sea el caso. El resultado integral total de tales subsidiarias es atribuido a los accionistas de la Compañía y a los propietarios de no controladoras de éstas subsidiarias aún en aquellos casos en que estos intereses resulten en un saldo deficitario.

Los cambios en la participación en la Subsidiaria (de darse el caso) que no correspondan a una pérdida de control sobre la misma son contabilizados como transacciones entre cuentas de patrimonio. Los valores en libros de las participaciones de los accionistas de la Compañía y las de los propietarios no controladores de la Subsidiaria (de ser el caso) son ajustados para reflejar los cambios en su respectiva participación. Cualquier diferencia entre estos montos y el valor razonable de las consideraciones pagadas o recibidas es atribuida directamente al patrimonio de los accionistas de la Compañía.

(e) Instrumentos financieros

(i) Clasificación

A partir del 1 de enero de 2018, la Compañía clasifica sus activos financieros en las siguientes categorías:

- Medidos a valor razonable (sea a través de resultados o de otros resultados integrales), y
- Medidos al costo amortizado.

La clasificación depende del modelo de negocio que la entidad tiene para administrar sus activos financieros y de los términos contractuales que impactan los flujos de efectivo.

Para activos medidos a valor razonable, las ganancias y pérdidas se registrarán en resultados o en otros resultados integrales. Para inversiones en instrumentos de patrimonio que no son mantenidos para negociación, su medición dependerá de si la Compañía elige, de forma irrevocable, al momento de su reconocimiento inicial, reconocer estos instrumentos de patrimonio a valor razonable a través de otros resultados integrales.

La Compañía efectúa reclasificaciones de sus instrumentos de deuda, si su modelo de negocio de gestión de estos activos cambia.

Al 31 de diciembre de 2018, la Compañía mide a valor razonable las cuentas por cobrar comerciales; por otro lado, mide al costo amortizado el efectivo y equivalente de efectivo las otras cuentas por cobrar a relacionadas y otras cuentas por cobrar.

(ii) Reconocimiento y baja -

Las compras y ventas regulares de activos financieros se reconocen a la fecha de la negociación, fecha en la que la Compañía se compromete a comprar o vender el activo. Los activos financieros son dados de baja cuando los derechos a recibir flujos de efectivo de las inversiones expiran o se transfieren y la Compañía ha transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios derivados de su propiedad.

(iii) Medición -

En su reconocimiento inicial, la Compañía mide un activo financiero a su valor razonable más, en el caso de activos financiero que no se llevan a valor razonable con cambios en resultados, los costos de transacción que son directamente atribuibles a la adquisición del activo financiero. Los costos de transacción de activos financieros llevados al valor razonable a través de resultados se reconocen en resultados.

Activos financieros que incorporan derivados implícitos son evaluados de forma integral para efectos de determinar si sus flujos de caja solo representan pago de capital e intereses.

Instrumentos de deuda –

La medición posterior de instrumentos de deuda depende del modelo de negocio que la Compañía ha establecido para la gestión del activo, así como de las características de los flujos del activo que se derivan del activo. Existen tres posibles categorías en las que cuales poder clasificar instrumentos de deuda, estas son:

- Costo amortizado: Aplicable para activos cuyo modelo de negocio es cobrar los flujos de caja contractuales, siempre que estos flujos de caja solo representen pagos de capital e intereses. Los intereses que generan estos activos financieros se reconocen como ingreso financiero usando el método de interés efectivo. Cualquier ganancia o pérdida que surja de la baja de este tipo de activo financiero, se reconoce en resultados y se presenta en la partida de 'Otros ingresos (gastos)' junto con las ganancias o pérdidas por diferencia en cambio asociadas (o la diferencia en cambio se puede presentar separada en una partida de 'Diferencia en cambio, neta'). Las pérdidas por deterioro se presentan en una partida separada del estado de resultados.

- Valor razonable a través de otros resultados integrales (VRORI): Aplicable para activos cuyo modelo de negocio es mixto, esto es, que se mantienen tanto para cobrar sus flujos contractuales como para obtener flujos de su venta, siempre que los flujos de caja del activo solo representen pagos de capital e intereses. Los cambios en el valor en libros de estos activos financieros se reconocen en otros resultados integrales (ORI), excepto por pérdidas (o reversión de pérdidas) por deterioro, intereses y ganancias o pérdidas por diferencia en cambio, las que son reconocidos en resultados. Cuando el activo financiero es dado de baja, la ganancia o pérdida acumulada reconocida en otros resultados integrales es reclasificada del patrimonio a resultados y presentada en la partida de 'otros ingresos (gastos)'. Los intereses que generan estos activos financieros se reconocen como ingreso financiero usando el

método de interés efectivo. Las ganancias o pérdidas por diferencia en cambio se reconocen en resultados en la partida de 'Otros ingresos (gastos)' (o 'Diferencia en cambio, neta') y las pérdidas por deterioro también se reconocidas en resultados y presentadas en una partida separada del estado de resultados.

- Valor razonable a través de resultados (VRGyP): Los activos que no cumplen las condiciones para usar el costo amortizado o el VRORI se miden al valor razonable a través de resultados. Los cambios en el valor razonable de instrumentos de deuda en esta categoría se reconocen como ganancia o pérdida en resultados y presentados de forma neta en la partida de 'Otros gastos (ingresos)' en el período en el cual ocurre el cambio.

Los instrumentos de deuda al cierre de los estados financieros están clasificados a costo amortizado.

Instrumentos de patrimonio –

Posterior al reconocimiento inicial, la Compañía mide los instrumentos de patrimonio a su valor razonable. Los cambios (ganancias o pérdidas) en el valor razonable de instrumentos de patrimonio mantenidos con el objetivo de negociación, se reconocen en resultados (VRGyP). Para los demás instrumentos de patrimonio, la Compañía tiene una opción irrevocable de designarlos en su reconocimiento inicial en la categoría de VRGyP o presentar los cambios en el valor razonable como parte de los ORI.

Si la Compañía opta por la designación de VRORI, cuando ocurra la baja del activo no es posible reclasificar a resultados las ganancias o pérdidas acumuladas en ORI. Los dividendos que generan estas inversiones se reconocen en resultados desde que la Compañía tiene el derecho contractual a recibirlos, y se presentan en la partida de 'Otros ingresos (gastos)'. Las pérdidas (o reversiones de pérdidas) por deterioro de instrumentos de patrimonio medidos a VRORI no se presentan de forma separada de los otros cambios en el valor razonable.

(iv) Deterioro

A partir del 1 de enero de 2018, la Compañía evalúa, con una perspectiva de futuro, las pérdidas crediticias esperadas asociadas con instrumentos de deuda medidos a costo amortizado y a VRORI. La metodología aplicada para determinar el deterioro depende de si el riesgo de crédito de un activo ha experimentado un aumento significativo.

Para cuentas por cobrar comerciales, la Compañía aplica el enfoque simplificado permitido por la NIIF 9, el cual requiere estimar la pérdida crediticia de la cuenta por la duración total del instrumento y reconocerla desde su registro inicial (ver Nota 4 de Instrumentos y Riesgos Financieros para mayores detalles).

(v) Política contable aplicada hasta el 31 de diciembre de 2017

La Compañía ha aplicado NIIF 9 de forma retrospectiva; sin embargo, ha optado por no reformular la información de los períodos comparativos. En consecuencia, la información comparativa presentada sigue las políticas previas de la Compañía que se resumen a continuación.

Clasificación

Hasta el 31 de diciembre de 2017, la Compañía clasificó sus activos financieros en las siguientes categorías: activos financieros a valor razonable a través de ganancias y pérdidas, activos financieros mantenidos hasta su vencimiento, préstamos y cuentas por cobrar y activos financieros disponibles para la venta.

La clasificación dependía del propósito para el cual se adquirieron los activos financieros. La Gerencia determinó la clasificación de sus activos financieros a la fecha de su reconocimiento inicial y en el caso de activos mantenidos hasta su vencimiento, reevaluó esta designación a cada fecha de presentación de estados financieros. Al 31 de diciembre de 2017, la Compañía solo mantuvo activos financieros en las categorías de disponibles para la venta y préstamos y cuentas por cobrar.

Medición posterior

La medición en el reconocimiento inicial no cambio por la adopción de la NIIF 9, es decir, todos los activos financieros se reconocían a su valor razonable en su reconocimiento inicial.

Subsecuentemente, los préstamos y cuentas por cobrar, comerciales y no comerciales, se medían al costo amortizado, utilizando el método de interés efectivo.

Los activos financieros a valor razonable a través de resultados y activos financieros disponibles para la venta se medían, posteriormente, a valor razonable. En el primer caso los cambios se reconocían en resultados y en el segundo en Otros resultados integrales.

En caso de venta de activos financieros disponibles para la venta, las ganancias o pérdidas acumuladas en ORI se reclasificaban a resultados. Los dividendos generados por instrumentos disponibles para la venta se reconocían en resultados cuando se ha establecido el derecho de la Compañía a percibir su pago.

Deterioro

La Compañía evaluaba al final de cada periodo si existía evidencia objetiva de deterioro de un activo financiero o grupo de activos financieros. Si existía deterioro de un activo financiero o grupo de activos financieros, la pérdida por deterioro se reconocía solo si hubiera habido evidencia objetiva de deterioro como resultado de uno o más eventos ocurridos después del reconocimiento inicial del activo (un “evento de pérdida”) y ese evento de pérdida (o eventos) hubiera tenido un impacto sobre los flujos de efectivo estimados del activo financiero o grupo de activos financieros que pueda ser estimado confiablemente.

Como evidencia de deterioro se consideraba indicadores tales como el hecho que los deudores o un grupo de deudores estén atravesando dificultades financieras, incumplimientos o retrasos en el pago de intereses o del principal de deudas, la probabilidad de que incurran en un proceso de insolvencia u otro tipo de reorganización financiera y cuando información objetivamente observable indicase que se ha producido una disminución medible en el estimado de flujos de efectivo futuro, tales como cambios en los saldos vencidos o condiciones económicas que se vinculasen con incumplimientos.

Para la categoría de préstamos y cuentas por cobrar, el monto de la pérdida por deterioro se medía como la diferencia entre el valor en libros de los activos y el valor

presente de los flujos de efectivo futuros estimados (excluyendo las pérdidas crediticias futuras en las que no se han incurrido y considerando las garantías recibidas de clientes en caso de ser aplicable) descontados a la tasa de interés efectiva original del activo financiero. El valor en libros del activo se reducía y el monto de la pérdida se reconocía en resultados.

Si, en un periodo posterior, el monto de la pérdida por deterioro disminuía y dicha disminución se relacionaba objetivamente a un evento que haya ocurrido después de que se reconoció dicho deterioro, la reversión de la pérdida por deterioro se reconocía en resultados.

En el caso de inversiones en títulos patrimoniales clasificados como disponibles para la venta, una baja significativa o prolongada en el valor razonable del instrumento por debajo de su costo era también considerado evidencia de que el activo esté deteriorado. En esos casos, la pérdida acumulada, medida como la diferencia entre el costo de adquisición y el valor razonable actual, menos cualquier pérdida por deterioro reconocida de forma previa para ese activo en resultados, se transfería del patrimonio a resultados.

(f) Deterioro del valor de activos financieros de la pérdida esperada

La Compañía y Subsidiaria han adoptado la NIIF 9, 'Instrumentos Financieros' con fecha de aplicación inicial el 1 de enero de 2018 sin re-expresión de la información comparativa relativa al ejercicio 2017. La NIIF 9 reemplaza el modelo de "pérdida incurrida" de la Norma NIC 39, 'Instrumentos financieros: Reconocimiento y medición', por un modelo de "pérdida de crédito esperada" (PCE). El nuevo modelo de deterioro aplica a los activos financieros medidos al costo amortizado.

La Compañía y Subsidiaria aplican el enfoque simplificado para reconocer la pérdida de crédito esperada durante toda la vida de sus cuentas por cobrar comerciales, disponiendo de modelos propios de valoración del riesgo de sus clientes y de estimación de la pérdida esperada a partir de la probabilidad de impago, del saldo expuesto y de la severidad estimada, teniendo en cuenta la información disponible de cada cliente (sector de actividad, comportamiento histórico de los pagos, información financiera, previsiones a futuro, entre otros). Este modelo tiene incorporado como criterio general un umbral de más de 180 días en mora para la consideración de que se ha incurrido en una evidencia objetiva de deterioro. Estos criterios son aplicados en ausencia de otras evidencias objetivas de incumplimiento, como puedan ser las situaciones concursales, etc.

La aplicación del modelo de deterioro por riesgo de crédito basado en la pérdida esperada ha supuesto un impacto negativo de 2,482 miles de dólares estadounidenses. Este impacto ha sido registrado en el rubro de "Resultados acumulados" del Estado Consolidado de Situación Financiera con el siguiente desglose:

	<u>Notas</u>	<u>31/12/2017</u> <u>USD000</u>	<u>La Compañía</u> <u>Ajuste NIIF 9</u> <u>USD000</u>	<u>Subsidiaria</u> <u>Ajuste NIIF 9</u> <u>USD000</u>	<u>01/01/2018</u> <u>USD000</u>
Cuentas por cobrar comerciales	6	-	(921)	(2,600)	(3,521)
Efecto en activos corrientes			(921)	(2,600)	(3,521)
Activos por impuestos diferidos	30	-	272	767	1,039
Efecto en activos no corrientes			272	767	1,039
Efecto en Patrimonio	20	-	(649)	(1,833)	(2,482)

(g) Efectivo y equivalentes al efectivo

Efectivo comprende efectivo en caja y depósitos bancarios y equivalentes al efectivo corresponde a otros depósitos de disponibilidad restringida menor a 3 meses.

(h) Inventarios

Los inventarios comprenden activos que se poseen para ser vendidos en el curso normal de la explotación (productos refinados, mercaderías y lubricantes), activos en proceso de producción, y activos en la forma de petróleo crudo, materiales auxiliares y suministros para ser consumidos en el proceso de producción.

Los inventarios se valoran al costo de adquisición o producción, o al valor neto realizable, el menor. El costo incluye los costos de materiales directos y, en su caso, los costos de mano de obra directa y los gastos generales de fabricación, incluyendo también los incurridos al trasladar los inventarios a su ubicación y condiciones actuales. En periodos con un nivel bajo de producción o en los que exista capacidad ociosa, la cantidad de gastos generales de producción fijos imputados a cada unidad de producción no se incrementa como consecuencia de esta circunstancia. En periodos de producción anormalmente altos, la cantidad de gastos generales de producción fijos imputados a cada unidad de producción se reducirá, de manera que no se valoren los inventarios por encima del costo real.

Los descuentos comerciales, las rebajas obtenidas y otras partidas similares se deducen en la determinación del costo de adquisición.

Adicionalmente, no se rebajarán los inventarios mantenidos para su uso en el proceso de producción de los productos refinados, para situar su importe en libros por debajo del costo, siempre que se espere que los productos terminados a los que se incorporen sean vendidos al costo o por encima del mismo. Sin embargo, cuando una reducción en el precio de los inventarios para su uso en el proceso de producción indique que el costo de los productos refinados excederá a su valor neto realizable, se rebajará su importe en libros hasta cubrir esa diferencia. En estas circunstancias, el costo de reposición será la mejor medida disponible de su valor neto realizable para los inventarios que se usan en el proceso de producción.

El costo se determina usando el método de promedio ponderado mensual; el costo de los inventarios por recibir (productos refinados y petróleo crudo en tránsito), usando el método de costo específico.

El valor neto realizable representa la estimación del precio de venta menos todos los costos estimados de terminación y los costos que serán incurridos en los procesos de comercialización, venta y distribución.

La Gerencia realiza evaluaciones periódicas sobre el deterioro físico de sus inventarios (obsolescencia) para determinar el monto a registrar por este concepto a la fecha de los estados financieros separados. La estimación para deterioro de suministros y materiales auxiliares en almacén se determina tomando como base las partidas sin movimiento por más de tres años y aquellas que se han determinado como obsoletas o no utilizables.

(i) Propiedades, planta y equipo

Propiedades, planta y equipo se registran al costo y están presentados netos de depreciación acumulada, y pérdida por deterioro, si la hubiera. Los desembolsos iniciales, así como aquellos incurridos posteriormente, relacionados con bienes cuyo costo puede ser valorado confiablemente, y es probable que se obtengan de ellos beneficios económicos futuros, se reconocen como propiedades, planta y equipo. Los desembolsos para mantenimiento y reparaciones se reconocen como gasto del ejercicio en que son incurridos. Las ganancias o pérdidas resultantes de la venta o retiro de una partida de propiedades, planta y equipo se determinan como la diferencia entre el producto de la venta y el valor en libros del activo, y son reconocidas en el estado de resultados integrales del periodo en el momento en que la venta se considera realizada.

Las propiedades, planta y equipo en proceso de construcción o adquisición son presentados al costo, menos cualquier pérdida por deterioro determinada. El costo de estos activos en proceso incluye honorarios profesionales y, para activos que califican, costos por obligaciones financieras obtenidos. Tales activos son posteriormente reclasificados a su categoría de propiedades, planta y equipos una vez concluido el proceso de construcción o adquisición, y cuando los mismos están listos para su uso previsto. Estos activos son depreciados a partir de ese momento de manera similar al resto de las propiedades, planta y equipo.

La depreciación se determina siguiendo el método de línea recta en base a la vida útil estimada de los activos, representada por tasas de depreciación equivalentes. La depreciación anual se reconoce como gasto o costo de otro activo, y se calcula considerando las siguientes vidas útiles estimadas para los diversos rubros, entendiéndose que los terrenos sobre los que se asientan los edificios y otras construcciones tienen una vida útil indefinida y que, por tanto, no son objeto de depreciación:

	<u>Años</u>
Edificios	De 4 hasta 50
Maquinaria y equipo	De 3 hasta 30
Tanques de almacenamiento	De 5 hasta 30
Unidades de transporte	De 5 hasta 15
Equipos diversos	De 5 hasta 33
Muebles y enseres	De 5 hasta 20
Equipos de cómputo	De 4 hasta 15

Las estimaciones sobre vidas útiles, valores residuales y métodos de depreciación son revisadas al final de cada periodo de reporte para evaluar posibles cambios significativos en las expectativas previas o en el patrón esperado de consumo de los beneficios económicos futuros incorporados a los activos, incorporando en forma

prospectiva los efectos de cualquier cambio en estos estimados contra la ganancia o pérdida neta del periodo en que se realizan.

(j) Activos intangibles

Los activos intangibles con vidas útiles finitas adquiridos en forma separada son reportados al costo menos su amortización acumulada. La amortización se calcula con base en el método de línea recta sobre la vida útil estimada por la Compañía y Subsidiaria. Las estimaciones sobre vidas útiles y métodos de amortización son revisadas al final de cada periodo de reporte para evaluar posibles cambios significativos en las expectativas previas o en el patrón esperado de beneficios económicos futuros de dichos activos, incorporando en forma prospectiva los efectos de cualquier cambio en estos estimados contra la ganancia o pérdida neta del periodo en que se realizan. Los activos intangibles se amortizan utilizando tasas entre 6.66% y 20.00%.

(k) Costos de financiamiento

Los costos de financiamiento que son atribuibles directamente a la adquisición, construcción o producción de un activo que necesariamente toma tiempo considerable para estar listo para su venta o uso esperado (activo calificado) se capitalizan como parte del costo de dicho activo. La capitalización comienza cuando se están llevando a cabo las actividades necesarias para preparar el activo calificado para su uso esperado y se está incurriendo en desembolsos y en costos de financiamiento, y finaliza cuando sustancialmente se han completado todas las actividades necesarias para preparar el activo calificado para su uso esperado. Los otros costos de financiamiento se reconocen como gasto en el ejercicio en que son incurridos.

(l) Deterioro de valor de activos a largo plazo

La Compañía y Subsidiarias revisan anualmente los importes en libros de sus activos tangibles e intangibles para determinar si existen indicios de que dichos activos hayan sufrido una pérdida por deterioro de valor. Si existe cualquier indicio, el importe recuperable del activo se calcula con el objeto de determinar el alcance de la pérdida por deterioro de valor (si la hubiera). Donde no es posible estimar el valor recuperable de un activo individual, la Compañía y Subsidiarias estiman el valor recuperable de la unidad generadora de efectivo a la que pertenece el activo. Donde se identifica una base consistente y razonable de distribución, los activos comunes son también distribuidos a las unidades generadoras de efectivo individuales o, en su defecto, al grupo más pequeño de unidades generadoras de efectivo para el cual se identifica una base consistente y razonable de distribución.

Los activos todavía no disponibles para su uso, son revisados anualmente para estos propósitos, así como cuando existe algún indicio de que el activo correspondiente podría haber sufrido alguna pérdida de valor.

El valor recuperable es el mayor valor entre el valor razonable menos el costo de venderlo y el valor de uso. El valor de uso se determina con base en los futuros flujos de efectivo estimados descontados a su valor actual, utilizando una tasa de descuento antes de impuestos, que refleja las valoraciones actuales del mercado con respecto al valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos del activo.

Si se estima que el importe recuperable de un activo (o una unidad generadora de efectivo) es inferior a su importe en libros, el importe en libros del activo (unidad generadora de efectivo) se reduce a su importe recuperable. Inmediatamente se reconoce una pérdida por deterioro de valor como gasto.

Una pérdida por deterioro de valor se puede revertir posteriormente y registrarse como ingresos en la utilidad del periodo, hasta el monto en que el valor en libros incrementado no supere el valor en libros que se habría sido determinado de no haberse reconocido ninguna pérdida por deterioro de valor para el activo (unidad generadora de efectivo) en años anteriores.

(m) Combinaciones de negocio y Plusvalía

La adquisición de subsidiarias y negocios se contabiliza utilizando el método contable de adquisición. El costo de la adquisición se mide al valor razonable, el cual se calcula como la suma de los valores razonables en la fecha de adquisición de los activos transferidos, los pasivos asumidos por los anteriores propietarios de la adquirida y las participaciones en el patrimonio emitidas a cambio del control de la adquirida.

Los activos, pasivos y pasivos contingentes identificables (“activos netos identificables”) se registran al valor razonable en la fecha de adquisición. Los costos relacionados a la adquisición se reconocen en el estado consolidado de resultados a medida que son incurridos.

La plusvalía mercantil se mide como el exceso de la suma de la contraprestación transferida, el monto de cualquier participación no controladora en la adquirida y el valor razonable de la participación accionaria previa del adquirente en la adquirida (si existiese) sobre el valor neto a la fecha de adquisición de los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos. Si luego de la reevaluación el valor neto a la fecha de adquisición de los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos excede la suma de la contraprestación transferida, el monto de cualquier participación no controladora en la adquirida y el valor razonable de la participación accionaria previa del adquirente en la adquirida (si existiese), el exceso se reconoce inmediatamente en ganancias o pérdidas como una ganancia por compra en términos ventajosos.

La plusvalía es inicialmente reconocida como un activo al costo, y subsecuentemente presentada al costo menos cualquier pérdida acumulada por deterioro.

En la contabilización inicial de una combinación de negocios, la determinación de los importes de los valores razonables de los activos adquiridos puede estar incompleta al final del periodo contable en el que la combinación de negocio ocurre, por tanto la Compañía informa en sus estados financieros que dichos importes son provisionales y la contabilización está incompleta. El periodo de medición de los importes finales de los valores razonables de los activos adquiridos no excederá de un año a partir de la fecha de adquisición.

Para propósitos de las pruebas de deterioro, se considera a las Subsidiarias como una unidad generadora de efectivo. La plusvalía, es sometida a comprobación del deterioro del valor anualmente, y también cuando existen indicios de que la unidad podría haberse deteriorado. Si el importe recuperable de la unidad generadora de efectivo fuera menor que el importe en libros de la unidad, la pérdida por deterioro del valor se distribuye primeramente para reducir el importe en libros de cualquier plusvalía comprada distribuida a la unidad generadora de efectivo, y luego, a los demás activos de la unidad prorrateando en función del importe en libros de cada uno de los activos de la unidad. Una pérdida por deterioro del valor reconocida en la plusvalía comprada no es revertida en los periodos posteriores.

(n) Provisiones

Las provisiones se reconocen sólo cuando la Compañía y Subsidiaria tienen una obligación presente (legal o implícita) como resultado de un evento pasado, es probable que se requieran recursos para liquidar la obligación, y se puede efectuarse una estimación confiable del monto de la obligación.

El importe reconocido como provisión corresponde a la mejor estimación, a la fecha del estado consolidado de situación financiera, del desembolso necesario para cancelar la obligación presente, tomando en consideración los riesgos e incertidumbres rodean a la mayoría de los sucesos y circunstancias concurrentes a la valoración de la misma. Cuando el importe de la provisión sea medido utilizando flujos estimados de efectivo para cancelar la obligación, el valor en libros es el valor presente de los desembolsos correspondientes.

En el caso de que se espere que una parte o la totalidad del desembolso necesario para cancelar la provisión sea reembolsado por un tercero, la porción a cobrar es reconocida como un activo cuando es prácticamente segura su recuperación, y el importe de dicha porción puede ser determinado en forma fiable.

(o) Pasivos y activos contingentes

Los pasivos contingentes no se reconocen en los estados financieros consolidados, sólo se revelan en nota a los mismos. Cuando la posibilidad de una salida de recursos para cubrir un pasivo contingente sea remota, tal revelación no es requerida.

Los activos contingentes no se reconocen en los estados financieros consolidados, sólo se revelan en nota a los estados financieros consolidados cuando es probable que se produzca un ingreso de recursos.

Las partidas tratadas previamente como pasivos o activos contingentes, serán reconocidas en los estados financieros consolidados del período en el cual ocurra el cambio de probabilidades, esto es, cuando en el caso de pasivos se determine que es probable, o virtualmente seguro en el caso de activos, que se producirá una salida o un ingreso de recursos, respectivamente.

(p) Beneficios a los empleados

Los beneficios a empleados y trabajadores incluyen, entre otros, beneficios a los empleados a corto plazo, tales como sueldos, salarios y aportaciones a la seguridad social, ausencias remuneradas anuales (vacaciones), ausencias remuneradas por enfermedad, y participación en ganancias e incentivos (gestión por compromiso), si se pagan dentro de los doce meses siguientes al final del período. Estos beneficios se reconocen contra la utilidad o pérdida del período cuando el trabajador ha desarrollado los servicios que les otorgan el derecho a recibirlos. Las obligaciones correspondientes a pagar se presentan como parte de los pasivos por los beneficios a los empleados.

(q) Reconocimiento de ingresos

La Compañía y Subsidiaria han adoptado la NIIF 15, 'Ingresos de Actividades Ordinarias Procedentes de Contratos con Clientes' y las modificaciones al resto de NIIF afectadas por la misma; esta norma se está aplicando con fecha 1 de enero de 2018 sin re-expresión de la información comparativa relativa al ejercicio 2017, debido a que no se determinó ajustes de reconocimiento diferente a la norma anterior de ingresos.

La NIIF 15 reemplaza a la NIC 18, 'Ingresos' y a la NIC 11, 'Contratos de Construcción' y se aplica a todos los ingresos que surgen de contratos con clientes, a menos que dichos contratos estén dentro del alcance de otras normas. De acuerdo a los nuevos requerimientos de registro contable, se deben identificar, clasificar y devengar separadamente los ingresos de cada una de las obligaciones de desempeño del contrato, una vez se produzca la transmisión del control de los correspondientes bienes y servicios al cliente. La norma requiere que las entidades juzguen tomando en consideración todos los hechos y circunstancias relevantes al aplicar el nuevo modelo a los contratos con sus clientes. Entre otras cuestiones, la norma también desarrolla los criterios contables para la activación de los costos incrementales de obtención de un contrato con un cliente.

La norma señala los pasos que se deben realizar antes de reconocer el ingreso y son los siguientes:

Paso 1: Identificar el contrato con el cliente

Paso 2: Identificar las obligaciones de desempeño del contrato

Paso 3: Determinar el precio de transacción

Paso 4: Distribuir el precio de transacción entre las obligaciones de desempeño del contrato

Paso 5: Reconocer el ingreso cuando (o a medida que) la entidad satisface las obligaciones de desempeño del contrato.

Venta de productos y prestación de servicios

La Compañía y Subsidiaria han realizado la evaluación de los pasos mencionados anteriormente, para lo cual se agrupó los contratos por tipología de contratos con clientes siendo la clasificación la siguiente:

Para La Compañía:

- Contratos con clientes mayoristas planta de venta
- Contratos con clientes mayoristas terminales
- Contratos con clientes de exportación
- Contratos con clientes consumidores directos
- Contratos con clientes de bunker

Para La Subsidiaria:

- Contratos con clientes de ventas directas.
- Contratos con clientes de Estaciones de Servicio.

La Compañía identificó el reconocimiento de los ingresos por venta de productos petrolíferos a través de dos modalidades de transferencia del control de los productos; éstas se consideran desde el momento en que el producto:

- Pase por la brida permanente del buque (vessel): Desde este momento se satisface la obligación de desempeño de los productos que son entregados por vía marítima a través de buques designados por el cliente.
- Pase por el punto de entrega a Camiones: Desde este momento se satisface la obligación de desempeño de los productos que son entregados por vía terrestre a los camiones designados por el cliente.

La Subsidiaria identificó el reconocimiento de los ingresos por venta de productos petrolíferos considerando dos modalidades de transferencia de obtención del control de los productos:

- Sistema que incluye costos, seguro y flete: La Subsidiaria satisface la obligación de desempeño de venta de productos petrolíferos en la medida que éstos son entregados en las instalaciones del cliente.
- Sistema libre sobre camión en planta de venta: La Subsidiaria satisface la obligación de desempeño de venta de productos petrolíferos en la medida que éstos son entregados en el camión tanque designado por el cliente para el transporte.
- Sistema de venta en Estaciones de Servicio: Las Subsidiarias satisfacen la obligación de desempeño de venta de productos petrolíferos en la medida que los combustibles crucen la boca de pistola de despacho de las estaciones de servicio hacia las unidades vehiculares designados por el cliente.

Como resultado de la revisión se mantuvo la identificación de una obligación de desempeño en los contratos de ventas, que es la venta de productos petrolíferos

Adicionalmente, la Compañía firma contratos de venta de productos al exterior cuyo precio puede variar de acuerdo a precios de mercado, desde el momento en que se produce la transferencia del control, hasta que se determina el precio definitivo. En este caso, el ingreso correspondiente a la variación del precio quedaría fuera del alcance de NIIF 15 y se encuentra dentro del alcance de la NIIF 9. El efecto de la variación del precio no es significativo y se presenta en el acápite del estado de resultados integrales como "Prestación de servicios y otros" (anteriormente en el acápite de "Ventas al exterior") para reflejar los riesgos asociados al contrato y a la actividad de compraventa de "commodities".

La Subsidiaria ha evaluado y determinado que la adopción de la NIIF 15 no genera ningún impacto en los estados financieros por venta de productos.

La Compañía y Subsidiaria, en lo referente a costos incrementales de obtención de un contrato con un cliente, ha evaluado y determinado que no hubo ningún impacto puesto que la Compañía y Subsidiaria no tienen contratos que incluyan este tipo de costos.

Reclasificaciones para efectos de presentación

Los impuestos especiales, que gravan la producción de los combustibles y que constituyen impuestos recibidos por cuenta de terceros y transferibles, como el Impuesto Selectivo al Consumo (ISC), el Impuesto al Rodaje y otros, se reconocen como parte de los ingresos por ventas de combustibles y del respectivo costo de ventas con los que se relacionan. El efecto neto en la ganancia bruta de la Compañía y Subsidiaria al aplicar este tratamiento es nulo.

Intereses

Los ingresos por intereses son reconocidos cuando es probable que la Compañía y Subsidiaria reciba los beneficios económicos asociados con la transacción y que el importe de los ingresos puede ser medido con fiabilidad. Los mismos son acumulados sobre una base periódica tomando como referencia el saldo pendiente de capital y la tasa efectiva de interés aplicable.

(r) Reconocimientos de costos y gastos

El costo de los inventarios vendidos se registra contra la ganancia o pérdida del período en el que se reconozcan los correspondientes ingresos de operación. Los gastos se reconocen cuando ha surgido un decremento en los beneficios económicos futuros, relacionado con un decremento en los activos o un incremento en los pasivos, y además el gasto puede medirse con fiabilidad, independientemente del momento en que se paguen.

(s) Impuesto a las ganancias

El gasto por impuestos a las ganancias comprende el impuesto a las ganancias corriente por pagar estimado y el impuesto a las ganancias diferido.

El impuesto a las ganancias corriente se determina aplicando la tasa de impuesto establecida en la legislación fiscal vigente sobre la ganancia neta fiscal del año.

El impuesto a las ganancias diferido corresponde al monto de impuesto esperado a recuperar o pagar sobre las diferencias temporarias entre los valores en libros reportados de activos y pasivos, y sus correspondientes bases fiscales. Los pasivos por impuestos a las ganancias diferidos son generalmente reconocidos para todas las diferencias temporarias imponibles. Los activos por impuestos diferidos generalmente se reconocen para todas las diferencias temporarias deducibles y créditos fiscales, rebajas y pérdidas fiscales no aprovechadas, hasta la extensión en que se considere probable que la Compañía y Subsidiaria van a tener en el futuro suficientes ganancias fiscales para poder hacerlos efectivos. Tales activos y pasivos no son reconocidos si las diferencias temporarias proceden de una plusvalía o del reconocimiento inicial (salvo en una combinación de negocios) de otros activos y pasivos en una operación que no afecta ni al resultado fiscal ni al resultado contable.

Los pasivos por impuesto sobre la renta diferido son reconocidos para diferencias temporarias imponibles asociadas con inversiones en subsidiarias, asociadas y participaciones en negocios conjuntos, excepto en aquellos casos en que la casa matriz sea capaz de controlar el momento de la reversión de la diferencia temporaria y es probable que la diferencia temporaria no revierta en un futuro previsible. Los activos por impuesto sobre la renta diferido que surgen de diferencias temporarias deducibles asociadas con tales inversiones y participaciones sólo son reconocidos en la medida que sea probable que las diferencias temporarias reviertan en un futuro previsible y se disponga de ganancias fiscales contra las cuales puedan utilizarse dichas diferencias temporarias.

El valor en libros de los activos por impuestos diferidos es revisado al final de cada periodo de reporte, y reducido hasta la extensión de que no resulte probable que la Compañía y Subsidiaria disponga de ganancias fiscales futuras suficientes para recuperar la totalidad o una porción de tales activos.

Los impuestos a las ganancias diferidos activos y pasivos son determinados utilizando las tasas de impuesto que se espera aplicarán en el momento en que el activo se

realice o el pasivo se liquide, con base en tasas y leyes fiscales aprobadas, o cuyo proceso de aprobación esté prácticamente terminado, al final del periodo de reporte. La medición de tales impuestos diferidos refleja las consecuencias fiscales que se derivarían de la forma en que la Compañía y Subsidiaria espera, al final del periodo de reporte, recuperar o liquidar el importe en libros de sus activos y pasivos.

Los impuestos a las ganancias, tanto corrientes como diferidos, son reconocidos como gasto o ingreso, e incluidos en la determinación de la ganancia o pérdida neta del periodo, excepto si tales impuestos se relacionan con partidas reconocidas en otros resultados integrales o directamente en patrimonio, en cuyo caso, el impuesto a las ganancias corriente o diferido es también reconocido en otros resultados integrales o directamente en patrimonio, respectivamente.

(t) Arrendamientos

Los arrendamientos hasta el 31 de diciembre de 2018 son clasificados como arrendamientos financieros cuando los términos del contrato transfieren sustancialmente todos los riesgos y ventajas inherentes a la propiedad del activo arrendado. Todos los demás arrendamientos son clasificados como arrendamientos operativos.

Para contratos que califican como arrendamientos financieros en donde la Compañía y Subsidiaria actúa como arrendatario, las propiedades y equipos arrendados son inicialmente reconocidos como activos de la Compañía y Subsidiaria, al menor entre su valor razonable o el valor presente de los pagos mínimos del arrendamiento al comienzo del plazo del mismo. Las propiedades y equipos así registrados, se deprecian por el método y base anteriormente señalados. Las obligaciones correspondientes se reconocen como un pasivo.

Los pagos de este tipo de arrendamientos se dividen en dos partes que representan los cargos financieros y la reducción del pasivo correspondiente. La carga financiera total se distribuye entre los periodos que constituyen el plazo del arrendamiento con el objeto de obtener una tasa de interés constante en cada periodo, sobre el saldo de la deuda pendiente de amortización. Los pagos contingentes se cargan como gastos en los periodos en los que se incurren.

Los pagos derivados de contratos de arrendamientos operativos en donde la Compañía y Subsidiarias actúan como arrendatario se reconocen como gasto de forma lineal, durante el transcurso del plazo del arrendamiento. Los pagos contingentes se cargan como gastos en los periodos en los que se incurren.

A partir del 1 de enero de 2019, la Compañía estará aplicando la NIIF 16, 'Arrendamientos', cuyos impactos se explican en la Nota 3.2.

(u) Ganancia o pérdida neta por acción

La ganancia o pérdida básica por acción común ha sido calculada dividiendo la ganancia o pérdida neta del año atribuible a los accionistas comunes, entre el promedio ponderado del número de acciones comunes en circulación durante dicho período. Debido a que no existen acciones comunes potenciales diluyentes, esto es, instrumentos financieros u otros contratos que den derecho a obtener acciones comunes, la ganancia o pérdida diluida por acción común es igual a la ganancia o pérdida básica por acción común.

(v) Segmentos

La Compañía y su Subsidiaria reportan información financiera y descriptiva acerca de sus segmentos reportables. Un segmento reportable es un segmento operativo o un agregado de segmentos operativos que cumplen con criterios específicos. Los segmentos de negocios son un componente de una entidad para los cuales la información financiera está disponible por separado y se evalúa periódicamente en el comité de “Refino y Marketing”, para asignar los recursos y realizar la evaluación del desempeño. Generalmente, la información financiera se presenta en la misma base que se utiliza internamente para evaluar el desempeño operativo de los segmentos y decidir cómo asignar recursos a los segmentos. La Gerencia ha determinado de acuerdo a la NIIF 8 ‘Segmentos operativos’ en mantener dos unidades de negocio diferenciada (Nota 37):

- Refinación de hidrocarburos (RELAPASAA)
- Comercialización de combustibles y derivados a través de terminales y estaciones de servicio (RECO SAC y PUMA ENERGY S.A.C.).

(w) Reclasificaciones

Ciertas cifras de los estados financieros de 2017 han sido reclasificadas para hacerlos comparables con los del ejercicio 2018. Los importes reclasificados, su naturaleza y las cuentas afectadas se resumen como sigue:

<u>Estado de Situación Financiera</u>	<u>USD000</u> <u>Cargo (Abono)</u>
Derechos de exclusividad registrados en Otros Activos no financieros corrientes a Otros Activos no financieros no corrientes	724
Depósitos en garantía registrados en Otros Activos no financieros corrientes a otros cuenta por cobrar, neto corriente	416
Actividades complementarias registrados en Prestación de servicios a ventas netas de bienes	6,619

2.2 Juicios contables críticos y fuentes claves de incertidumbre

La información contenida en estos estados financieros consolidados es responsabilidad de la Gerencia de la Compañía. Para la elaboración de los mismos, se han utilizado ciertas estimaciones realizadas para cuantificar algunos de los activos, pasivos, ingresos, gastos y compromisos que figuran registrados en ellos, con base en la experiencia y otros factores relevantes. Los resultados finales podrían variar de dichas estimaciones.

Estas estimaciones son revisadas sobre una base continua. Las modificaciones a los estimados contables son reconocidas de forma prospectiva, contabilizándose los efectos del cambio en las correspondientes cuentas de resultados del año en que se efectúan tales revisiones.

Las estimaciones y sus fuentes de incertidumbre consideradas más importantes para la elaboración de los estados financieros consolidados de la Compañía se refieren a:

- Deterioro de activos a largo plazo.

- Provisiones y probabilidad de contingencias.
- Impuesto a las ganancias y recuperabilidad de los activos por impuesto a las ganancias diferido.

A continuación, se discuten las presunciones básicas respecto al futuro y otras fuentes claves de incertidumbre en las estimaciones, al final del periodo sobre el cual se reporta, las cuales pueden implicar un riesgo significativo de ajustes materiales en los importes en libros de los activos y pasivos durante el próximo período financiero.

Deterioro de activos a largo plazo

Para revisar si los activos a largo plazo han sufrido una pérdida por deterioro de valor, la Compañía y Subsidiaria comparan el valor en libros de los mismos con su valor recuperable al menos con carácter anual y siempre que existan indicios, aplicando la política contable descrita en la Nota 2.1 (I).

La metodología utilizada por la Compañía y Subsidiaria en la estimación del importe recuperable de los activos es el valor en uso calculado a partir del valor actual de los flujos de efectivo futuros esperados, derivados de la utilización de tales activos.

A efectos de la evaluación de deterioro, se han identificado dos unidades generadoras de efectivo (UGE), siendo esas: (i) La Refinería La Pampilla; (ii) la red de estaciones de servicios y ventas directas (RECOSAC y PUMA ENERGY S.A.C.).

Las proyecciones de flujos de caja se basan en las mejores estimaciones disponibles de ingresos y gastos de las UGE, empleando previsiones sectoriales, resultados pasados y expectativas futuras de evolución del negocio y de desarrollo del mercado. El presupuesto anual y el plan estratégico establecen un marco macroeconómico, en el que se contemplan variables macroeconómicas como la inflación, crecimiento del PBI, tipo de cambio, etc. que son las utilizadas en la cuantificación de las mencionadas estimaciones de ingresos y gastos. El marco macroeconómico mencionado se elabora de acuerdo a la información recogida en informes internos que reflejan las previsiones propias, basadas en información externa relevante disponible (consultores y organismos especializados).

Para la estimación de los flujos de caja de la Compañía y Subsidiaria se calculan la evolución prevista de las variables clave, márgenes de contribución unitarios, costos fijos y flujos de inversión necesarios para seguir manteniendo el nivel de actividad, de acuerdo con las expectativas consideradas en el presupuesto anual y en los planes estratégicos específicos del negocio.

Estos flujos de efectivo futuros netos estimados se descuentan a su valor actual a partir de una tasa específica para la UGE que tiene en cuenta el riesgo-país, la moneda en la que se generan los flujos de caja y el riesgo de negocio de la Compañía y Subsidiaria. Para que los cálculos sean consistentes y no incluir duplicidades, las estimaciones de flujos de caja futuros no van a reflejar los riesgos que ya se han ajustado en la tasa de descuento utilizada. La tasa de descuento utilizada para la UGE Refinería la Pampilla en los años 2018 y 2017 fue de 8.74% y 8.70%, respectivamente; y para la Red de estaciones de servicios fue de 9.29% y 9.34% en los mismos años (Ver Nota 12 (b)).

Basados en esta evaluación de deterioro, la Compañía considera que respecto a los conocimientos actuales, los cambios razonablemente previsibles en los supuestos claves para la determinación del valor en uso, sobre los que se basa la determinación de las cantidades recuperables, no conllevan al reconocimiento de una pérdida por deterioro en los estados financieros separados al 31 de diciembre de 2018 y 2017.

Provisiones y probabilidad de contingencias

El costo final de la liquidación de denuncias, reclamaciones y litigios puede variar debido a estimaciones basadas en diferentes interpretaciones de las normas, opiniones y evaluaciones finales de la cuantía de daños. Por tanto, cualquier variación en circunstancias relacionadas con este tipo de contingencias, podría tener un efecto en el importe de la provisión registrada.

Impuesto a las ganancias y recuperabilidad del activo por impuesto a las ganancias diferidos

La correcta valoración del gasto por impuesto a las ganancias depende de varios factores, incluyendo estimaciones en el ritmo y la realización de los activos por impuestos diferidos y la periodificación de los pagos del impuesto a las ganancias. Los cobros y pagos actuales pueden diferir materialmente de estas estimaciones como resultado de cambios en las normas impositivas, así como de transacciones futuras imprevistas que impacten los saldos de impuestos de la Compañía y Subsidiaria (Notas 29 y 30).

3. NORMAS E INTERPRETACIONES EMITIDAS INTERNACIONALMENTE

3.1 Nuevas NIIF e interpretaciones y modificaciones a normas vigentes al 1 de enero de 2018, aplicables a la Compañía y adoptadas a esa fecha

Las siguientes normas e interpretaciones y modificaciones a las normas existentes fueron publicadas con aplicación obligatoria para el periodo contable que empieza el 1 de enero de 2018 o posteriormente.

NIIF 9 Instrumentos financieros. Efectiva para períodos que inicien en o después del 1 enero 2018.

La versión finalizada de la NIIF 9 que contiene requerimientos de contabilidad para los instrumentos financieros, reemplaza la NIC 39, 'Instrumentos financieros: Reconocimiento y medición'. La norma contiene requerimientos en las siguientes áreas:

Clasificación y medición: Los activos financieros son clasificados por referencia al modelo de negocios dentro del cual son tenidos y las características de sus flujos de efectivo contractuales. La NIIF 9 introduce la categoría de a valor razonable a través de otros ingresos integrales para ciertos instrumentos de deuda. Los pasivos financieros son clasificados de manera similar a la NIC 39, sin embargo, hay diferencias en los requerimientos que aplican a la medición del riesgo de crédito propio de la entidad.

Deterioro: La NIIF 9 introduce el modelo de pérdida de crédito esperada (PCE) para la medición del deterioro de los activos financieros, de manera que ya no es necesario que un evento de crédito haya ocurrido antes que la pérdida de crédito sea reconocida.

Contabilidad de cobertura: Introduce un nuevo modelo de contabilidad de cobertura que está diseñado para que esté más estrechamente alineado con la manera como las entidades emprenden actividades de administración del riesgo cuando cubren exposiciones ante el riesgo financiero y no-financiero.

Baja: Los requerimientos para la baja de activos y pasivos financieros son trasladados desde la NIC 39.

La Gerencia, luego del análisis realizado, ha determinado que la aplicación de la NIIF 9 tiene un impacto en los importes sobre el que se informa con relación a los activos financieros de la Compañía y Subsidiaria (Nota 6).

NIIF 15 Ingresos de actividades ordinarias procedentes de contratos con clientes. Efectiva para períodos que inicien en o después del 1 enero 2018.

El principio fundamental de la NIIF 15 es que una entidad debería reconocer el ingreso para representar la transferencia de bienes o servicios prometidos a los clientes, en un importe que refleje la contraprestación que la entidad espera recibir a cambio de bienes o servicios. Específicamente, la norma añade un modelo de 5 pasos para contabilizar el ingreso:

Paso 1: Identificar el contrato con el cliente

Paso 2: Identificar las obligaciones de desempeño del contrato

Paso 3: Determinar el precio de transacción

Paso 4: Distribuir el precio de transacción entre las obligaciones de desempeño del contrato

Paso 5: Reconocer el ingreso cuando (o a medida que) la entidad satisface las obligaciones de desempeño del contrato.

La Gerencia, luego del análisis realizado, ha determinado que la aplicación de la NIIF 15 no tiene impacto en los importes sobre el que se informa con relación a los estados financieros de la Compañía y Subsidiaria.

CINIIF 22 Transacciones en moneda extranjera y contraprestación anticipada. Efectiva para periodos anuales que inicien en o después del 1 de enero de 2018.

La interpretación se refiere a transacciones en moneda extranjera o partes de transacciones en las que:

Hay una contraprestación que está denominada o cotizada en una moneda extranjera;

La entidad reconoce un activo de pago anticipado o un pasivo por ingresos diferidos con respecto a esa contraprestación, antes del reconocimiento del activo, gasto o ingreso relacionado; y

El activo pre-pagado o el pasivo por ingresos diferidos no es monetario. El Comité de Interpretación llegó a la siguiente conclusión:

La fecha de la transacción, a efectos de determinar el tipo de cambio, es la fecha del reconocimiento inicial del activo de pago anticipado no monetario o del pasivo por ingresos diferidos.

Si hay varios pagos o recibos por adelantado, se establece una fecha de transacción para cada pago o recibo.

La Gerencia considera que la aplicación de esta norma no tiene impacto para los estados financieros consolidados de la Compañía y Subsidiaria, porque ya vienen aplicando los criterios de "fecha de transacción".

3.2 Nuevas NIIF, modificaciones a normas e interpretaciones emitidas que estarán vigentes para los estados financieros anuales que se inicien el o después del 1 de enero de 2019 y que no han sido adoptadas anticipadamente

Las siguientes normas, modificaciones a normas e interpretaciones han sido publicadas con aplicación para periodos que comienzan con posterioridad a la fecha de presentación de estos estados financieros consolidados y que no han sido adoptadas en forma anticipada por la Compañía y Subsidiaria:

NIIF 16 Arrendamientos. Efectiva para periodos anuales que inicien en o después del 1 de enero de 2019.

La NIIF 16 fue emitida en enero de 2016, reemplazando a la NIC 17 Arrendamientos y a la Interpretación relacionada CINIIF 14 Determinación de si un Acuerdo contiene un Arrendamiento. La NIIF 16 establece los principios para el reconocimiento, medición, presentación y desglose de información de arrendamientos.

Cambios en la normativa contable

El principal cambio introducido por la NIIF 16 es el requerimiento de que los arrendamientos actualmente clasificados como arrendamientos operativos por parte del arrendatario sean registrados en el balance con criterios similares a los de los arrendamientos financieros según la NIC 17 vigente hasta 31 de diciembre de 2018. La NIIF 16 es efectiva para los períodos anuales que comienzan a partir del 1 de enero de 2019.

La NIIF 16 no introduce cambios significativos para la contabilización de contratos de arrendamiento por parte del arrendador, sin embargo, en la fecha de inicio de un arrendamiento, el arrendatario reconocerá en el balance un pasivo por pagos de arrendamiento y un activo que representa el derecho de uso del “activo subyacente” durante el plazo del arrendamiento.

Asimismo, los arrendatarios deberán reconocer por separado el gasto por la actualización financiera del pasivo de arrendamiento y el gasto por amortización del “activo por derecho de uso”. Por lo tanto, la adopción de la NIIF16 mejorará el resultado de explotación en 2019, mientras que el gasto financiero se verá incrementado. El flujo de efectivo de las actividades de explotación también mejorará, y por el contrario, el flujo de efectivo de las actividades de financiación se verá reducido.

Los arrendatarios también deberán volver a evaluar el importe del pasivo por arrendamiento en caso de que se produzcan ciertos eventos (por ejemplo, un cambio en el plazo del arrendamiento, un cambio en los pagos por arrendamiento futuros resultantes de un cambio en un índice o tasa utilizada para determinar los mismos, un cambio respecto al ejercicio de una opción de compra, etc.). Los arrendatarios reconocerán el importe de la nueva medición del pasivo de arrendamiento como un ajuste al valor en libros del activo por derecho de uso.

Opciones de primera aplicación

La Compañía ha decidido que optará por llevar a cabo una aplicación retrospectiva simplificada de la norma, en virtud de la cual, el impacto de la primera aplicación será registrado en el rubro “Resultados Acumulados” sin re-expresión de los periodos comparativos. Dentro de esta opción, la Compañía ha calculado el pasivo por arrendamiento como el valor actual de las cuotas pendientes de los contratos vigentes

en la fecha de primera aplicación y ha calculado retrospectivamente el valor del activo por derecho de uso, únicamente para aquellos contratos de mayor relevancia cuantitativa, habiendo considerado para el resto de los contratos el valor del pasivo por arrendamiento como valor inicial del activo por derecho de uso correspondiente.

También hará uso de las opciones contempladas en la noma para los arrendatarios, que permiten no reconocer en el balance el pasivo por arrendamiento y el activo por derecho de uso correspondiente a contratos de arrendamiento de activos de bajo valor (importe equivalente en euros a 5.000 USD) y arrendamientos a corto plazo (arrendamientos por un período igual o inferior a un año).

En lo relativo a la tasa de descuento utilizada para estos cálculos, la Compañía ha utilizado con carácter general la tasa incremental de deuda del arrendatario en la fecha de primera aplicación, la cuál ha sido determinada tomando en consideración entre otros factores, el plazo del contrato, el entorno económico del país y la moneda en que el mismo está denominado y, cuando es relevante, las características del activo subyacente.

Impactos de primera aplicación

La primera aplicación de NIIF16 supondrá un impacto estimado de 128,869 miles de dólares de mayor activo por derecho de uso, 138,435 miles de dólares de mayor pasivo por arrendamiento, 2,822 miles de dólares de mayor activo por impuesto a las ganancias diferido y 6,744 miles de dólares de menor patrimonio neto registrado en el rubro de "Resultados Acumulados". Si bien La Compañía no espera cambios significativos en estas estimaciones, estas cifras pudieran variar como consecuencia del proceso de revisión en curso a la fecha de la emisión de los estados financieros.

CINIIF 23 Incertidumbre sobre tratamientos de los impuestos a los ingresos. Efectiva para periodos anuales que inicien en o después del 1 de enero de 2019.

La interpretación aborda la determinación de la utilidad sujeta a impuestos (pérdida tributaria), bases tributarias, pérdidas tributarias no-usadas, créditos tributarios no-usados y tarifas tributarias, cuando haya incertidumbre acerca del tratamiento del impuesto a los ingresos según la NIC 12. Específicamente considera:

- Si los tratamientos tributarios deben ser considerados colectivamente;
- Los supuestos de los exámenes que realizan las autoridades tributarias;
- La determinación de la utilidad sujeta a impuestos (pérdida tributaria), bases tributarias, pérdidas tributarias no-usadas, créditos tributarios no-usados y tarifas tributarias;
- El efecto de los cambios en los hechos y circunstancias.

La Gerencia de la Compañía y Subsidiaria se encuentra evaluando el impacto de esta interpretación en sus estados financieros consolidados.

4. INSTRUMENTOS Y RIESGOS FINANCIEROS

Categorías de instrumentos financieros

Los activos y pasivos financieros de la Compañía y Subsidiaria se componen de:

	<u>2018</u> USD000	<u>2017</u> USD000
Activos financieros:		
Al costo amortizado:		
Efectivo y equivalente al efectivo	41,164	23,321
Otras cuentas por cobrar a relacionadas	22	-
Otras cuentas por cobrar	54,939	30,131
	<u>96,125</u>	<u>53,452</u>
Al valor razonable:		
Cuentas por cobrar comerciales	266,051	289,949
Total	<u>362,176</u>	<u>343,401</u>
Pasivos financieros:		
Al costo amortizado:		
Otros pasivos financieros	1,073,619	862,839
Cuentas por pagar comerciales	329,318	332,105
Otras cuentas por pagar	132,231	79,475
Total	<u>1,535,168</u>	<u>1,274,419</u>

Riesgos financieros

Durante el curso normal de sus operaciones, la Compañía y Subsidiaria están expuestas a una variedad de riesgos financieros. El programa de administración de riesgos de la Compañía y Subsidiaria se concentra principalmente en los mercados financieros y trata de minimizar potenciales efectos adversos en el desempeño financiero de la Compañía y Subsidiaria. La Gerencia tiene a su cargo la administración de riesgos, la cual identifica y evalúa los riesgos financieros.

(a) Riesgo de mercado

(i) Riesgo de tipo de cambio

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, la Compañía realiza sus operaciones de compra fundamentalmente en dólares estadounidenses (moneda funcional), mientras que la Subsidiaria las realiza principalmente en moneda local. En relación a las ventas, la Compañía y la Subsidiaria las realizan principalmente en moneda local, por lo que el riesgo de tipo de cambio surge de los saldos en efectivo y equivalentes al efectivo, de las cuentas por cobrar y pagar y tributos de la Compañía. La Compañía dispone de pasivos financieros en soles para equilibrar su posición monetaria en soles, y no efectuó operaciones de derivados financieros para su cobertura en 2018 ni 2017.

A continuación, se presenta el valor en libros de los activos y pasivos monetarios en moneda extranjera al 31 de diciembre de 2018 y 2017, reflejados de acuerdo

con las bases de contabilidad descritos en la Nota 2.1 (b) a los estados financieros consolidados:

	<u>2018</u> S/ 000	<u>2017</u> S/ 000
Activos:		
Efectivo y equivalentes al efectivo	40,622	18,976
Cuentas por cobrar comerciales	597,011	488,088
Otras cuentas por cobrar	158,284	95,176
Total	<u>795,917</u>	<u>602,240</u>
Pasivos:		
Otros pasivos financieros	748,859	298,037
Cuentas por pagar comerciales	156,065	207,747
Total	<u>904,924</u>	<u>505,784</u>
Posición (pasiva) activa, neta	<u><u>(109,007)</u></u>	<u><u>96,456</u></u>

Para efectos del cálculo del riesgo de tipo de cambio se ha considerado las partidas monetarias que califican como activos y pasivos financieros.

Los saldos de activos y pasivos financieros denominados en soles, moneda extranjera, están expresados en dólares estadounidenses entre el tipo de cambio medio de oferta y demanda publicado por la Superintendencia de Banca, Seguros y AFP (SBS) vigente al 31 de diciembre de 2018, el cual fue USD0.296 por S/1.00 (USD0.308 al 31 de diciembre de 2017).

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, la Compañía y Subsidiaria han registrado pérdida por diferencias de cambio neta de 2,855 miles de dólares estadounidenses y 3,474 miles de dólares estadounidenses, respectivamente.

Los porcentajes anualizados de devaluación del sol en relación con el dólar estadounidense, calculados en base al tipo de cambio de oferta y demanda - venta publicado por la SBS, y los porcentajes de inflación, según el Índice de Precios al por Mayor a Nivel Nacional (IPM), en los últimos períodos, fueron los siguientes:

<u>Año</u>	<u>Revaluación</u> <u>(Devaluación)</u>	<u>Inflación</u> <u>(Deflación)</u>
	%	%
2018	(3.90)	3.22
2017	3.36	(0.59)

La Gerencia de la Compañía y Subsidiaria consideran razonable un 5% de tasa de sensibilidad en la evaluación del riesgo de tipo de cambio. A continuación, se presenta un análisis de sensibilidad sobre los saldos de activos y pasivos monetarios anteriormente reflejados:

<u>Año</u>	<u>Tipo de cambio</u>	<u>Aumento (disminución) en:</u> <u>(Pérdida) Ganancia</u> <u>neta, antes del</u> <u>impuesto a las</u> <u>ganancias</u>
		<u>USD000</u>
<u>2018</u>		
USD / SOL	5%	(1,635)
USD / SOL	-5%	1,635
<u>2017</u>		
USD / SOL	5%	1,447
USD / SOL	-5%	(1,447)

(ii) Riesgo de precios

En cuanto a los precios de venta de sus productos, la Compañía y Subsidiaria están expuestas a riesgos comerciales provenientes de cambios en los precios internacionales de los productos derivados del petróleo.

Los precios de los mercados en los que operan la Compañía y Subsidiaria se modifican siguiendo las variaciones de los precios internacionales, teniendo en cuenta el mecanismo establecido por el Fondo para la Estabilización de los Precios de los Combustibles para el mercado interno (Nota 1 (c)), en aquellos productos que aún están bajo este mecanismo. En consecuencia, la Compañía y Subsidiaria estima que no existen riesgos significativos de no poder trasladar las variaciones de los precios internacionales a los ingresos por la venta de sus productos.

En cuanto a los inventarios de materias primas y productos terminados, la Compañía está expuesta al riesgo de variación de su valor de realización como consecuencia de la variación de los precios internacionales. La Gerencia considera que éste es un riesgo inherente al negocio del refino y que los resultados originados por la volatilidad de dichos precios tienden a compensarse a lo largo del tiempo. Una variación del 5% en los precios de los crudos y productos petrolíferos supondría que no tendría un efecto material para los estados financieros consolidados.

No obstante, de acuerdo a la política de riesgos corporativa, la Compañía promueve acuerdos con los proveedores de crudo y productos orientados a mitigar el riesgo de precios mediante valoraciones diferidas y extendidas (preciaciones), adecuando el volumen preciado diario a las ventas diarias y desarrollando su actividad teniendo en cuenta las expectativas de márgenes de productos en los mercados en los que opera.

(iii) Riesgo de tasa de interés

La Compañía y Subsidiaria no tienen activos significativos que generen intereses; los ingresos y los flujos de efectivo operativos de la Compañía y Subsidiaria son independientes de los cambios en las tasas de interés en el mercado.

El endeudamiento de corto y largo plazo pactado a tasas variables representa el 43% del total de la deuda financiera al 31 de diciembre de 2018 (31% al 31 de diciembre de 2017). La Gerencia vigila continuamente la evolución de las tasas de interés a fin de que los cambios en dichas tasas no afecten significativamente los resultados consolidados de la Compañía.

La sensibilidad en el resultado neto y del patrimonio, como consecuencia de la variación de los tipos de interés es la que se detalla a continuación:

	<u>Aumento (disminución) en:</u>	
	Tasa de Interés (puntos Básicos)	(Pérdida) ganancia neta, antes de impuestos a las ganancias
		USD000
Período		
2018	50 p.b.	4,121
2018	-50 p.b.	(4,121)
2017	50 p.b.	3,096
2017	-50 p.b.	(3,096)

(b) Riesgo crediticio

El riesgo de crédito de la Compañía y Subsidiaria se originan en la incapacidad de los deudores de poder cumplir con sus obligaciones, en la medida que éstas hayan vencido.

La Gerencia otorga montos máximos de crédito a cada cliente en función a sus antecedentes crediticios, su situación financiera, y monitorea permanentemente el comportamiento de pago de los mismos.

Con respecto a las cuentas por cobrar comerciales de la Compañía, la concentración de ventas se presenta en clientes mayoristas y exportaciones. Los clientes mayoristas, exceptuando a las entidades relacionadas, son empresas de reconocido prestigio en el mercado nacional e internacional. Asimismo, en el caso de exportaciones de la Compañía, la gestión de venta es canalizada a través de Repsol Trading, S.A. (entidad relacionada) a entidades de prestigio internacional.

Con respecto a las cuentas por cobrar comerciales de la Subsidiaria a terceros, al 31 de diciembre de 2018, aproximadamente el 21% de las ventas se concentra en empresas mineras de reconocido prestigio nacional e internacional y que presentan bajos niveles de riesgo de incobrabilidad. Al 31 de diciembre de 2017 fue 19%. Respecto a los otros clientes de la Subsidiaria, ninguno de ellos supera individualmente más del 6.5% del total de cuentas por cobrar comerciales al 31 de diciembre de 2018 y al 31 de diciembre de 2017.

Al 31 de diciembre de 2018 y al 31 de diciembre 2017, los clientes locales de la Compañía y la Subsidiaria han entregado fianzas bancarias por 105,296 miles de dólares estadounidenses y 76,694 miles de dólares estadounidenses respectivamente, emitidas por instituciones financieras de primer nivel.

Con respecto a los depósitos en bancos, la Compañía y Subsidiarias colocan sus excedentes de liquidez en instituciones financieras de prestigio, establecen políticas de crédito conservadoras y evalúan constantemente las condiciones existentes en el mercado en el que opera. En consecuencia, la Compañía y Subsidiarias no prevén pérdidas significativas que surjan de este riesgo.

(c) Riesgo de liquidez

La Gerencia evalúa permanentemente la suficiencia de efectivo y equivalentes al efectivo y la posibilidad de comprometer y/o tener comprometido financiamiento a través de una adecuada cantidad de fuentes de crédito. La Compañía y Subsidiaria, administran el riesgo de liquidez a través del mantenimiento de adecuados niveles de efectivo y de líneas de crédito disponibles y mediante el monitoreo de flujos de efectivo y vencimientos de sus activos y pasivos financieros.

A continuación, se presenta un análisis de los pasivos financieros de la Compañía y Subsidiaria clasificados según su vencimiento, considerando el período restante para llegar a ese vencimiento en la fecha de los estados financieros consolidados:

	Valor en Libros USD000	Hasta 1 mes USD000	Más de 1 mes menor a 3 meses USD000	Más de 3 meses menor a 1 año USD000	Más de 1 año menor a 5 años USD000	Más de 5 años USD000	Total USD000
Al 31 de diciembre de 2018							
Otros pasivos financieros	1,073,619	269,287	6,727	77,351	699,529	124,310	1,177,204
Cuentas por pagar comerciales	329,318	329,318	-	-	-	-	329,318
Otros pasivos (usufructo)	132,231	1,072	1,239	15,809	69,185	89,873	177,178
Total	1,535,168	599,677	7,966	93,160	768,714	214,183	1,683,700
Al 31 de diciembre de 2017							
Otros pasivos financieros	862,839	277,813	3,272	62,906	522,302	83,516	949,809
Cuentas por pagar comerciales	332,105	332,105	-	-	-	-	332,105
Otros pasivos (usufructo)	79,475	513	468	12,615	46,479	50,533	110,608
Total	1,274,419	610,431	3,740	75,521	568,781	134,049	1,392,522

Hechos posteriores:

En la Compañía entre el 1 de enero de 2019 y la fecha de emisión de los estados financieros, vencieron otros pasivos financieros por USD268,593, de los cuales

se canceló a su vencimiento en enero USD91,730 y la diferencia fue renovado en su totalidad.

En la Subsidiaria entre el 1 de enero de 2019 y la fecha de emisión de los estados financieros separados, vencieron otros pasivos financieros por 68 miles de dólares estadounidenses, de las cuales se canceló a su vencimiento en enero en su totalidad.

A continuación, se presenta un análisis de los activos financieros de la Compañía clasificados según su vencimiento, considerando el período restante para llegar a ese vencimiento en la fecha de los estados financieros consolidados (montos no descontados incluyendo intereses causados):

	Valor en libros USD000	Menos de 1 año USD000	Más de 1 año USD000	Total USD000
Al 31 de diciembre de 2018				
Cuentas por cobrar comerciales	266,051	266,051	-	266,051
Otras cuentas por cobrar	54,939	52,517	2,422	54,939
Total	320,990	318,568	2,422	320,990
Al 31 de diciembre de 2017				
Cuentas por cobrar comerciales	289,949	289,949	-	289,949
Otras cuentas por cobrar	30,131	28,888	1,243	30,131
Total	320,080	318,837	1,243	320,080

(d) Administración de riesgo de capital

La Compañía maneja su capital para asegurar que la entidad pueda continuar como empresa en marcha, mientras maximiza el retorno a sus accionistas a través de la optimización de los saldos de endeudamiento y patrimonio.

La estructura de capital de la Compañía está constituida por el endeudamiento neto (obligaciones financieras menos efectivo y equivalentes al efectivo), y el patrimonio atribuido a los accionistas.

Índice de endeudamiento

La Gerencia de la Compañía revisa la estructura de capital sobre una base mensual. Como parte de esta revisión, la Gerencia de la Compañía considera el costo del capital y el riesgo asociado con cada clase de capital. El capital empleado corresponde a la deuda neta más el total de patrimonio.

La evolución y el análisis del índice de endeudamiento se realiza de forma continuada, efectuándose además estimaciones a futuro de los mismos con factor clave y limitativo en la estrategia de inversiones y en la política de dividendos.

El índice de endeudamiento comprende por lo siguiente:

	<u>2018</u> USD000	<u>2017</u> USD000
Otros pasivos financieros	1,073,619	862,839
Menos: Efectivo y equivalentes de efectivo	<u>41,164</u>	<u>23,321</u>
Deuda neta (*)	1,032,455	839,518
Total patrimonio	<u>579,158</u>	<u>639,183</u>
Total capital empleado	<u>1,611,613</u>	<u>1,478,701</u>
Índice de endeudamiento neto	<u>64.06%</u>	<u>56.77%</u>

El incremento de la deuda es principalmente por el incremento de las inversiones realizadas en el proyecto RLP21 Fase II Gasolinas y de la cuenta por cobrar del Fondo de Estabilización de Precios de los Combustibles.

Por otro lado, es importante destacar que el pasado 5 de diciembre de 2018 la Compañía ha aprobado mediante Junta General de Accionistas la realización de un aumento de capital para el fortalecimiento patrimonial por hasta S/669,800,000,00 (seiscientos sesenta y nueve millones ochocientos mil 00/100 Soles). Ver Notas 19 y 40.

(e) Valor razonable de instrumentos financieros

La Gerencia estima que los valores en libros de los instrumentos financieros de la Compañía y Subsidiaria (activos y pasivos corrientes) al 31 de diciembre de 2018 y 2017 no difieren significativamente de sus valores razonables, excepto por lo revelado en la Nota 18.

En el caso de otras cuentas por cobrar no corrientes, se ha procedido a descontar los flujos futuros esperados a la tasa de interés aplicable a tales flujos.

5. EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFECTIVO

Este rubro comprende:

	<u>2018</u> USD000	<u>2017</u> USD000
Caja	2,223	1,772
Cuentas Corrientes (a)	12,101	4,746
Otros depósitos (b)	<u>26,840</u>	<u>16,803</u>
Total	<u>41,164</u>	<u>23,321</u>

- (a) Las cuentas corrientes bancarias están denominadas principalmente en soles y en dólares estadounidenses, corresponden a bancos locales y del exterior, son de libre disponibilidad.

- (b) Los “Otros depósitos” corresponden a depósitos realizados en una cuenta bancaria denominada “Cuenta Escrow” abierta el 22 de abril de 2016 en el Banco de Crédito del Perú S.A.A. (Agente), la cual se mantendrá vigente por tres años, pudiendo ser prorrogable según acuerdo entre las partes. Estos fondos serán destinados para realizar pagos al proveedor Grupo Sainca S.A.C (Sainca) por servicios correspondientes al contrato a suma alzada de ejecución de trabajos para el proyecto RLP21: “Adecuación a las Nuevas Especificaciones de Combustibles- Bloque de Gasolinas en Refinería la Pampilla S.A.A.”. De acuerdo a los términos contractuales de la creación de la “Cuenta Escrow”, la propiedad y disposición de los fondos depositados es de exclusiva propiedad de la Compañía, quien podrá instruir al Agente a efectuar transferencias bancarias a las cuentas de Sainca siguiendo el procedimiento de comunicación establecido en el Contrato Escrow, el cual establece un plazo máximo de 2 días para que se haga efectiva la transferencia dineraria.

6. CUENTAS POR COBRAR COMERCIALES (NETO)

Este rubro comprende:

	<u>2018</u> USD000	<u>2017</u> USD000
Terceros:		
Consumidores finales (a)	108,213	81,055
Distribuidores mayoristas	90,902	82,024
Exportaciones (b)	8,555	6,080
Otros menores	675	842
Subtotal	<u>208,345</u>	<u>170,001</u>
Entidades relacionadas (Nota 7)	<u>61,546</u>	<u>120,400</u>
Total	269,891	290,401
Estimación de cobranza dudosa	<u>(3,840)</u>	<u>(452)</u>
Total	<u>266,051</u>	<u>289,949</u>

- (a) Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, corresponde a cuentas por cobrar comerciales de la Subsidiaria, que incluye, entre otros, compañías mineras y estaciones de servicio.
- (b) Exportaciones corresponde a la venta de combustible efectuada por la Compañía a embarcaciones y clientes del exterior.

Las cuentas por cobrar comerciales de la Compañía y Subsidiaria se originan, principalmente, por la venta de combustibles, están denominadas en soles y en dólares estadounidenses, tienen vencimientos corrientes y no generan intereses y no se tienen garantías.

La Compañía y Subsidiaria evalúa a sus clientes mediante un modelo de “pérdida esperada” de acuerdo a la NIIF 9, descrito en la Nota 2 acápite (t). El 99.9% y 83.05% al 31 de diciembre de 2018 (92.3% y 84.8% al 31 de diciembre de 2017) de las cuentas por cobrar comerciales de la Compañía y Subsidiaria respectivamente, corresponden a clientes con saldos no vencidos.

La antigüedad de las cuentas por cobrar comerciales es como sigue:

	<u>2018</u> USD000	<u>2017</u> USD000
Dentro de los plazos de vencimiento	250,660	254,250
Vencidas hasta 60 días	16,083	34,095
Vencidas hasta 180 días	832	1,717
Vencidas a más de 180 días	2,316	339
Total	<u><u>269,891</u></u>	<u><u>290,401</u></u>

El movimiento de la estimación para la pérdida de deterioro incurrida fue como sigue:

	<u>2018</u> USD000	<u>2017</u> USD000
Saldo Inicial	1,609	394
Adiciones	1,190	259
Adopción NIIF 9	3,521	-
Castigos	(1)	(2)
Recupero	(2,431)	(212)
Diferencia en cambio	(48)	13
Saldo Final	<u><u>3,840</u></u>	<u><u>452</u></u>

La Compañía y Subsidiaria mantienen una estimación por deterioro de cuentas por cobrar al nivel que la Gerencia considera adecuado de acuerdo con el riesgo potencial de cuentas incobrables. La antigüedad de las cuentas por cobrar y la situación de los clientes son constantemente monitoreadas para asegurar lo adecuado de la provisión en los estados financieros consolidados. Las concentraciones de riesgo de crédito con respecto a cuentas por cobrar comerciales son limitadas debido al gran número de clientes que posee la Compañía y Subsidiaria.

En opinión de la Gerencia de la Compañía y Subsidiaria, el saldo de la estimación por deterioro de cuentas a cobrar cubre adecuadamente el riesgo de pérdida en las cuentas por cobrar comerciales al 31 de diciembre de 2018 y 2017.

En opinión de la Gerencia de la Compañía y Subsidiaria, el saldo de la estimación de la pérdida esperada según aplicación de la NIIF 9, cubre adecuadamente el riesgo de pérdida en las cuentas por cobrar comerciales al 31 de diciembre de 2018 (Nota 2.1(f)).

7. SALDOS Y TRANSACCIONES CON ENTIDADES RELACIONADAS

El accionista principal de la Compañía es Repsol Perú, B.V., perteneciente al grupo de empresas subsidiarias poseído por Repsol, S.A.

Las cuentas por cobrar y por pagar a entidades relacionadas fueron como sigue:

	2018 USD000	2017 USD000
Cuentas por cobrar comerciales (Nota 6)		
Otras relacionadas:		
Repsol Marketing S.A.C	17,540	15,210
Repsol Trading, S.A.	43,058	104,741
Repsol Exploración Perú, Sucursal del Perú	602	329
Repsol Trading Perú S.A.C.	31	84
Grupo Repsol del Perú S.A.C.	80	36
Repsol S.A.	24	-
Repsol Venezuela S.A.	207	-
Repsol Exploración Argelia S.A.	4	-
Total	<u>61,546</u>	<u>120,400</u>
Cuentas por pagar comerciales (Nota 15)		
Otras relacionadas:		
Repsol Trading, S.A. (a)	182,091	231,808
Repsol S.A.	5,194	6,623
Grupo Repsol del Perú S.A.C.	1,219	1,833
Repsol Exploración Perú, Sucursal del Perú	1,279	108
Repsol Trading Perú S.A.C.	-	4,998
Repsol Marketing S.A.C	297	382
Repsol Petróleo S.A.	262	-
Repsol Comercial PP S.A	103	-
Total	<u>190,445</u>	<u>245,752</u>
Otras cuentas por cobrar		
Otras relacionadas:		
Repsol S.A.	22	-
Total	<u>22</u>	<u>-</u>

Los saldos por cobrar y por pagar a entidades relacionadas no generan intereses y no tienen garantías específicas.

(a) Corresponde a la cuenta por pagar generada por la adquisición de materias primas.

Las principales transacciones con entidades relacionadas son las siguientes:

	Por el trimestre octubre-diciembre		Por los períodos terminados al 31 de diciembre	
	<u>2018</u> USD000	<u>2017</u> USD000	<u>2018</u> USD000	<u>2017</u> USD000
Ingresos				
Venta de combustible y gas licuado de petróleo (a)	356,412	404,152	1,423,688	1,406,654
Ingresos por servicios diversos	3,498	6,265	14,740	16,862
Compras/gastos				
Compra de petróleo crudo y otros productos (Nota 23)	(629,480)	(815,702)	(2,776,174)	(2,746,922)
Servicios de administración y asesoría empresarial (Nota 25)	(2,412)	(1,946)	(8,438)	(8,069)
Honorarios por operación de la refinería	(702)	(1,401)	(2,899)	(4,456)
Servicios de sistemas de información (Nota 25)	(1,291)	3,674	(5,623)	(4,965)
Servicios de transporte terrestre y naval (Nota 24)	1	(416)	(5,934)	(3,999)
Servicios de gestión comercial y demoras (Nota 24)	(2,458)	(1,318)	(7,968)	(5,679)
Servicios de formación	36	(62)	(25)	(96)
Otros Servicios	(1,086)	(1,187)	(3,021)	(2,473)
Inversión en Proyectos				
Servicios de Dirección de Ingeniería	(2,053)	(8,054)	(2,779)	(9,409)
Otros	(387)	(1,662)	(1,369)	(2,104)

- (a) Estas ventas no incluyen el Impuesto Selectivo al Consumo e Impuesto al Rodaje, y tampoco incluye los ajustes de precios de ventas al exterior de acuerdo a la NIIF 15 (Nota 2.1 (q)), estas se están presentando en el rubro de otros ingresos.

Remuneraciones al Directorio y Personal Clave

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, la Compañía reconoció gastos por remuneraciones al Directorio ascendentes a 258 y 248 miles de dólares estadounidenses respectivamente. La referida remuneración fue otorgada a los miembros del Directorio debido a su participación en la Junta de Directorio por las operaciones de la Compañía. La Subsidiaria no mantiene una Junta de Directorio.

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, la Compañía y Subsidiaria efectuó pagos al personal clave de la Gerencia por 11,540 miles de soles equivalentes a 3,511 miles de dólares estadounidenses y 9,571 miles de soles equivalentes a 2,935 miles de dólares estadounidenses, respectivamente. Es importante indicar que algunas Gerencias también forman parte de los miembros del Directorio, sin embargo, sus compensaciones como Directores están incluidas de forma separada en el párrafo anterior.

8. OTRAS CUENTAS POR COBRAR (NETO)

Este rubro comprende:

	<u>2018</u>		<u>2017</u>	
	<u>Corriente</u> USD000	<u>No corriente</u> USD000	<u>Corriente</u> USD000	<u>No corriente</u> USD000
Crédito por DUAS garantizadas (a)	42,534	-	52,055	-
Préstamos a terceros	-	1,037	1,030	138
Cuentas por cobrar al personal (c)	3,142	1,194	962	1,107
Fondo para la Estabilización de los Precios de los Combustibles	42,355	-	24,754	-
Saldo a favor del Impuesto General a las Ventas (d)	20,718	-	6,933	-
Saldo a favor del Impuesto Selectivo al Consumo y Rodaje	-	-	1,554	-
Fondos sujetos a restricción	312	-	301	-
Depósitos en Garantía	2,412	497	416	317
Otros reclamos a la Sunat (b)	-	4,738	-	4,936
Cuentas por cobrar a Operadores de Tarjeta de Crédito	1,682	-	1,417	-
Costo de remediación (Laudo Arbitral)	838	-	-	-
Diversas	1,232	-	1,302	-
Total	115,225	7,466	90,724	6,498
Estimación para deterioro	(250)	(306)	(250)	(319)
Total	114,975	7,160	90,474	6,179

- (a) El crédito por Declaraciones Únicas de Aduanas (DUAS) garantizadas corresponde al Impuesto General a las Ventas (IGV) e Impuesto Selectivo al consumo (ISC) por aplicar, relacionado con importaciones realizadas en el mes de septiembre de 2018 que se encuentran pendientes de pago a la fecha de los estados financieros consolidados (Nota 16). Una vez efectuado el pago correspondiente, estos montos podrán ser aplicados contra el IGV y el ISC que resulte a pagar por las operaciones gravables de la Compañía con dichos tributos.
- (b) Corresponde a: (i) los desembolsos realizados por la Compañía por S/11,281 miles de soles (equivalentes a 3,447 miles de dólares estadounidenses), que corresponde al 50% de la resolución ejecutiva coactiva de abril de 2017 por impuesto el mínimo a la renta de los años 2004 y 2005; (ii) al desembolso realizado por S/4,736 miles de soles (equivalente 1,440 miles de dólares estadounidenses) por sanciones de "fee" operador de los periodos 2001-2003; Dichos pagos realizados han sido reclamados por la Compañía, y en opinión de sus asesores fiscales, serán recuperados en el largo plazo.
- (c) Las cuentas por cobrar al personal no corriente se descuentan con base a los flujos futuros esperados a la tasa de interés aplicable a tales flujos.
- (d) El Saldo a favor del Impuesto General a las Ventas se compensará con el importe por pagar de Impuesto Selectivo al Consumo.

En opinión de la Gerencia de la Compañía y Subsidiaria, el saldo de la estimación por deterioro cubre adecuadamente el riesgo de pérdida en otras cuentas por cobrar al 31 de diciembre de 2018 y 2017.

9. INVENTARIOS (NETO)

Este rubro comprende:

	<u>2018</u> USD000	<u>2017</u> USD000
Productos refinados	252,033	222,115
Mercaderías y lubricantes	4,233	3,772
Petróleo crudo	58,841	69,065
Productos en proceso y otras materias primas	38,051	68,074
Sub producto dióxido de carbono	60	91
Petróleo crudo en tránsito	-	26,706
Suministros y materiales auxiliares	25,147	21,738
Producto en tránsito	12,733	-
	<u>391,098</u>	<u>411,561</u>
Estimación para deterioro de productos refinados	(9,225)	(900)
Estimación para deterioro de suministro y materiales auxiliares	(3,692)	(3,559)
Total	<u>378,181</u>	<u>407,102</u>

El movimiento en la estimación para deterioro de inventarios fue como sigue:

	<u>2018</u> USD000	<u>2017</u> USD000
Saldo inicial	(4,459)	(3,738)
Aumento (Nota 23)	(10,797)	(1,333)
Recupero/Castigo (Nota 23)	2,472	659
Recupero de materiales (Dotación)	(133)	(47)
Saldo final	<u>(12,917)</u>	<u>(4,459)</u>

En opinión de la Gerencia de la Compañía y la Subsidiaria, la estimación para deterioro de inventarios, determinada según los criterios indicados en la Nota 2(h), es suficiente para cubrir las pérdidas estimadas por dicho concepto al 31 de diciembre de 2018 y 2017.

10. ACTIVOS POR IMPUESTOS A LAS GANANCIAS

Este rubro comprende:

	<u>2018</u> USD000	<u>2017</u> USD000
Saldo a favor del Impuesto a las ganancias corriente	32,457	18,389
Total	<u>32,457</u>	<u>18,389</u>

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, el saldo corresponde a los pagos a cuenta del año por el impuesto a las ganancias (Nota 29 (e)).

11. OTROS ACTIVOS NO FINANCIEROS

Este rubro comprende:

	<u>2018</u>		<u>2017</u>	
	<u>Corriente</u> USD000	<u>No</u> <u>Corriente</u> USD000	<u>Corriente</u> USD000	<u>No</u> <u>Corriente</u> USD000
Seguros pagados por anticipado (a)	1,254	-	1,236	-
Derecho de exclusividad pagados x anticipado	873	845	1,207	724
Costo bancarias pagados por anticipado	-	3,757	-	8,658
Pagos de tributos municipales (arbitrios y predios)	111	-	201	-
Fondo para la estabilización de precios de combustible (GLP)	291	-	-	-
Fondo de Estabilización por importación de Diesel	1,349	-	-	-
Costos relacionados al aumento de capital	178	-	-	-
Costos relacionados al 1er programa de bonos	14	-	-	-
Otros	905	441	1,246	-
Total	4,975	5,043	3,890	9,382

- (a) Servicios pagados por anticipado relacionado a derechos de exclusividad de estaciones de servicios por parte de la Subsidiaria.

12. PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO (NETO)

El movimiento en el costo y depreciación acumulada de propiedades, planta y equipo al 31 de diciembre de 2018 y 31 de diciembre de 2017 fue como sigue:

	<u>Terrenos</u> USD000	<u>Edificios</u> USD000	<u>Maquinaria y</u> <u>equipo</u> USD000	<u>Tanques de</u> <u>almacenamiento</u> USD000	<u>Unidades de</u> <u>transporte</u> USD000	<u>Muebles y</u> <u>enseres</u> USD000	<u>Equipos de</u> <u>cómputo</u> USD000	<u>Equipos</u> <u>diversos</u> USD000	<u>Obras en</u> <u>curso (a)</u> USD000	<u>Total</u> USD000
Costo:										
Saldo al 1 de enero de 2017	206,752	145,845	585,999	91,934	3,313	8,937	27,905	217,304	102,901	1,390,890
Adiciones	-	4,212	120	-	-	302	1,543	1,664	185,024	192,865
Retiros	-	(946)	(530)	(127)	(62)	(182)	(87)	(123)	-	(2,057)
Transferencias	-	-	-	-	-	-	-	-	(68)	(68)
Provisión por Deterioro	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Capitalización	-	2,559	11,284	2,384	18	94	33	3,186	(19,558)	-
Saldo al 31 de diciembre de 2017	206,752	151,670	596,873	94,191	3,269	9,151	29,394	222,031	268,299	1,581,630
Adiciones	-	7,712	351	-	-	438	519	1,620	162,998	173,638
Adiciones de subsidiaria Adquirida	1,766	1,085	-	-	123	5	97	186	-	3,262
Retiros	-	(861)	(21)	-	-	(172)	(35)	(48)	(3)	(1,140)
Transferencias	-	-	-	-	-	-	-	-	(2,207)	(2,207)
Capitalización	-	29,532	204,116	148	-	425	319	72,861	(307,401)	-
Provisión por Deterioro	(677)	-	-	-	-	-	-	-	-	(677)
Saldo al 31 de Diciembre de 2018	207,841	189,138	801,319	94,339	3,392	9,847	30,294	296,650	121,686	1,754,506
Depreciación acumulada:										
Saldo al 1 de enero de 2017	-	(52,521)	(254,951)	(39,796)	(2,769)	(6,560)	(17,619)	(55,167)	-	(429,383)
Depreciación	-	(7,308)	(15,989)	(2,550)	(115)	(634)	(3,419)	(9,056)	-	(39,071)
Transferencias	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Retiros	-	744	530	119	62	178	87	70	-	1,790
Saldo al 31 de diciembre de 2017	-	(59,085)	(270,410)	(42,227)	(2,822)	(7,016)	(20,951)	(64,153)	-	(466,664)
Depreciación	-	(8,104)	(20,192)	(2,574)	(108)	(640)	(3,396)	(10,690)	-	(45,704)
Adiciones de subsidiaria Adquirida	-	(250)	-	-	(73)	(2)	(53)	(50)	-	(428)
Transferencias	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Retiros	-	775	9	-	-	172	35	47	-	1,038
Saldo al 31 de Diciembre de 2018	-	(66,664)	(290,593)	(44,801)	(3,003)	(7,486)	(24,365)	(74,846)	-	(511,758)
Costo neto:										
Al 31 de Diciembre de 2018	207,841	122,474	510,726	49,538	389	2,361	5,929	221,804	121,686	1,242,748
Al 31 de diciembre de 2017	206,752	92,585	326,463	51,964	447	2,135	8,443	157,878	268,299	1,114,966

(a) Los proyectos que conforman el rubro de obras en curso se detallan a continuación:

	Sep-18 USD000	Dic-17 USD000
Seguridad y medio ambiente	68,394	222,997
Mejora de instalaciones de refino	33,067	29,137
Sistemas de información y control	5	3,356
Proyectos de Cogeneración	715	556
Otros	19,505	12,253
Total	121,686	268,299

Al 31 de diciembre de 2017, la inversión en seguridad y medio ambiente corresponde a la planta de desulfuración del bloque de gasolina (Proyecto RLP21).

(b) Como se describe en la Nota 2.1(I) y Nota 2.2, al 31 de diciembre de 2018, la Compañía y la Subsidiaria han realizado proyecciones de los flujos de caja esperados para los próximos años, que consideran una tasa de descuento que se estima refleja las condiciones del mercado. Estas proyecciones han sido revisadas y aprobadas por la gerencia de la Compañía y la Subsidiaria. De acuerdo con dichas proyecciones, la Gerencia ha estimado que los valores recuperables de sus propiedades, planta y equipo, son mayores a sus valores en libros, por lo que no es necesario constituir ninguna provisión para desvalorización de estos activos a las fechas del estado consolidado de situación financiera.

a) Senda de precios :

	2019	2020	2021	2022	Períodos Siguietes
Brent (\$/ barril)	65.0	70.2	75.3	80.5	+2%
WTI (\$/ barril)	60.0	65.2	70.3	75.5	Brent -5\$/bbl
				2018	2017
b)Tasa de descuento (*)				<u>8.70%</u>	<u>8.74%</u>

(*) En 2018 respecto a 2017 no ha habido variaciones significativas en el riesgo-país ni en el riesgo propio del negocio.

(c) El gasto por depreciación del ejercicio ha sido registrado en los siguientes rubros del estado consolidado de resultados y otros resultados integrales:

		Por el trimestre octubre- diciembre		Por los períodos terminados al 31 de diciembre	
	Notas	2018 USD000	2017 USD000	2018 USD000	2017 USD000
Costo de ventas	23	12,737	7,394	34,993	29,399
Gasto de ventas y distribución	24	2,439	1,916	8,204	7,277
Gastos de administración	25	684	598	2,507	2,395
		15,860	9,908	45,704	39,071

- (d) Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, ningún activo de la Compañía o de la Subsidiaria fue otorgado en garantía de préstamos.
- (e) La Compañía y Subsidiaria mantienen seguros sobre sus principales activos de acuerdo con las políticas establecidas por el Grupo Repsol. En este sentido, al 31 de diciembre de 2018, el Grupo Repsol en Perú ha contratado pólizas de seguros corporativos por daños materiales y pérdida de beneficios que cubren los activos de las distintas compañías que conforman el Grupo Repsol en Perú. En opinión de la Gerencia, sus políticas de seguros son consistentes con la práctica internacional en la industria.
- (f) La Compañía ha capitalizado los costos de financiamiento atribuibles al Proyecto RLP 21 - Adaptación de Refinería La Pampilla a nuevas especificaciones, por 6,985 miles de dólares estadounidenses y 4,591 miles de dólares estadounidenses al 31 de diciembre de 2018 y 2017, respectivamente (Nota 18).

13. ACTIVOS INTANGIBLES, NETO

Por los periodos terminados al 31 de diciembre de 2018 y 2017, el movimiento de los activos intangibles se compone de:

	<u>Desarrollo de</u> <u>Software</u> <u>USD000</u>	<u>Derechos de</u> <u>cesión y otros</u> <u>(a)</u> <u>USD000</u>	<u>Derechos de</u> <u>usufructo y</u> <u>superficie (b)</u> <u>USD000</u>	<u>Total</u> <u>USD000</u>
<u>Costo:</u>				
Saldo al 1 de Enero de 2017	14,030	3,796	89,958	107,784
Adiciones	5,375	-	32,521	37,896
Retiros	(6)	-	(4,548)	(4,554)
Ajustes	-	-	-	-
Capitalizaciones	82	-	-	82
Saldo al 31 de Diciembre de 2017	19,481	3,796	117,931	141,208
Adiciones	1,534	-	65,591	67,125
Adiciones de subsidiaria Adquirida	123	8,874	3,854	12,851
Retiros	(6)	-	(8,295)	(8,301)
Ajustes	-	(40)	-	(40)
Transferencia	2,207	-	-	2,207
Capitalizaciones	-	-	-	-
Saldo al 31 de Diciembre de 2018	<u>23,339</u>	<u>12,630</u>	<u>179,081</u>	<u>215,050</u>
<u>Amortización acumulada:</u>				
Saldo al 1 de Enero de 2017	(7,673)	(3,368)	(37,527)	(48,568)
Adiciones	(1,404)	(101)	(8,351)	(9,856)
Retiros	6	-	4,548	4,554
Ajustes	-	-	-	-
Saldo al 31 de Diciembre de 2017	(9,071)	(3,469)	(41,330)	(53,870)
Adiciones	(2,484)	(69)	(12,663)	(15,216)
Adiciones de subsidiaria Adquirida	(107)	-	(467)	(574)
Retiros	6	-	8,262	8,268
Ajustes	-	40	-	40
Saldo al 31 de Diciembre de 2018	<u>(11,656)</u>	<u>(3,498)</u>	<u>(46,198)</u>	<u>(61,352)</u>
<u>Costo neto:</u>				
Al 31 de Diciembre de 2018	<u>11,683</u>	<u>9,132</u>	<u>132,883</u>	<u>153,698</u>
Al 31 de Diciembre de 2017	<u>10,410</u>	<u>327</u>	<u>76,601</u>	<u>87,338</u>

- (a) Los derechos de cesión y otros incluye principalmente la cesión de contratos de suministro y comercialización de gas licuado de petróleo para uso automotor que se adquirieron de Repsol Gas del Perú SA en el 2016 y derechos de suministro de combustible a una estación de servicio.

- (b) Derechos de usufructo y superficie corresponden a contratos firmados por la Subsidiaria para el uso de estaciones de servicios por plazos promedio de 5 hasta los 15 años, los cuales califican como arrendamiento financiero.

Los derechos de usufructo y superficie, así como el pasivo relacionado, se reconocen inicialmente al valor presente de los pagos contractuales a la fecha de firma del contrato. Posteriormente el activo se amortiza en el plazo de cada contrato y el pasivo se actualiza considerando el efecto del paso del tiempo.

- (c) Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, la Compañía y Subsidiaria han realizado proyecciones de los flujos de caja esperados para los próximos años, que consideran una tasa de descuento que se estima refleja las condiciones del mercado. Estas proyecciones han sido revisadas y aprobadas por la Gerencia de la Compañía y la Subsidiaria. De acuerdo con dichas proyecciones, la Gerencia ha estimado que los valores recuperables de sus propiedades, planta y equipo, son mayores a sus valores en libros, por lo que no es necesario constituir ninguna provisión para desvalorización de estos activos a las fechas del estado consolidado de situación financiera.
- (d) El gasto por amortización del ejercicio ha sido registrado en los siguientes rubros del estado consolidado de resultados integrales:

	<u>Notas</u>	Por el trimestre octubre-diciembre		Por los períodos terminados al 31 de diciembre	
		<u>2018</u> USD000	<u>2017</u> USD000	<u>2018</u> USD000	<u>2017</u> USD000
Costo de ventas	23	115	54	460	191
Gasto de ventas y distribución	24	4,043	2,534	13,777	9,058
Gastos de administración	25	285	222	979	607
		<u>4,443</u>	<u>2,810</u>	<u>15,216</u>	<u>9,856</u>

14. PLUSVALIA

El saldo comprende:

	<u>2018</u> USD000	<u>2017</u> USD000
Plusvalía en:		
- Repsol Comercial S.A.C.	4,760	4,760
- Puma Energy Perú S.A.C.	167	-
	<u>4,927</u>	<u>4,760</u>

Repsol Comercial S.A.C -

En 2006, la Compañía adquirió de Repsol Perú B.V. la totalidad de las acciones de Repsol Comercial S.A.C. (RECO SAC) a esa fecha. El precio pagado por la adquisición de las acciones de RECO SAC fue 24,600. El valor razonable de los activos adquiridos fue determinado en 19,840. La plusvalía reconocida a dicha fecha corresponde al exceso del costo de adquisición sobre la participación de la Compañía en el valor razonable de los activos netos adquiridos de la Subsidiaria.

Al 31 de diciembre de 2018, el importe recuperable de la plusvalía asignada al negocio de comercialización de combustibles y derivados, negocio que se lleva a cabo a través de la Subsidiaria, y que representa una unidad generadora de efectivo, ha sido determinado sobre la base de cálculos del valor de uso que utiliza las proyecciones de flujos de efectivo aprobadas por la Gerencia que cubren un periodo de 5 años, a una tasa de descuento del 9.29% anual (9.34% para el año 2017), que se estima refleja las condiciones del mercado.

Los flujos consideran como supuesto clave los márgenes actuales de comercialización de los combustibles. La Gerencia considera que cualquier cambio razonable en los supuestos claves en que se estiman los valores recuperables de las unidades generadoras de efectivo no generaría deterioro de los valores contables de los negocios.

Puma Energy Perú S.A.C -

En 2018, Repsol Comercial S.A.C. adquirió de Puma Energy Americas Holdings B.V. y Puma Energy B.V. la totalidad de las acciones de Puma Energy Perú S.A.C. a esa fecha. El precio pagado por la adquisición de las acciones de RECOSAC fue USD3,285. El valor patrimonial de Puma Energy Perú S.A.C. a la fecha de la compra ascendió a USD(4,245), y el valor razonable de los activos adquiridos fue determinado en USD3,118. La compra se realizó para impulsar la estrategia comercial de RECOSAC, mediante la expansión de su Red de Estaciones de Servicio en Lima y Provincia y clientes directos.

La determinación de la plusvalía por la adquisición de Puma Energy Perú S.A.C., está incompleta a la fecha de cierre de estos estados financieros consolidados, por tanto los importes de los valores razonables de los activos adquiridos son provisionales. El periodo de medición de los importes finales de los valores razonables de los activos adquiridos terminará tan pronto como RECOSAC termine de obtener información sobre hechos y circunstancias que existían en la fecha de adquisición, sin embargo el periodo de medición no excederá de un año a partir de la fecha de adquisición.

La plusvalía provisional a la fecha de adquisición corresponde al exceso del costo de adquisición sobre la participación de la Compañía en el valor razonable de los activos netos adquiridos de Puma Energy Perú S.A.C., son como sigue:

	Saldos a la fecha de la adquisición de Subsidiaria adquirida	Saldos Consolidados porcentaje de participación
	USD000	USD000 100.00%
Efectivo y equivalentes de efectivo	713	713
Cuentas por cobrar comerciales, neto	12,706	12,706
Cuentas por cobrar diversas, neto	4,272	4,272
Inventarios, neto	309	309
Activo por impuesto a las ganancias	739	739
Otros activos	<u>128</u>	<u>128</u>
Activo corriente	18,867	18,867

Propiedades, planta y equipo, neto	2,834	2,834
Activos intangibles, neto	1,832	1,832
Activos por impuesto a las ganancias diferido	<u>1,477</u>	<u>1,477</u>
Total Activo	25,010	25,010
Obligaciones financieras	(9,593)	(9,593)
Cuentas por pagar comerciales	(18,495)	(18,495)
Otros pasivos	(814)	(814)
Provisión por beneficios a los empleados	<u>(353)</u>	<u>(353)</u>
Pasivo total	<u>(29,255)</u>	<u>(29,255)</u>
Total patrimonio neto de Subsidiaria adquirida	<u>(4,245)</u>	<u>(4,245)</u>
Más (menos) - Asignación del valor razonable a:		
Intangible (neto)		10,445
Activo por impuesto a las ganancias diferido		<u>(3,082)</u>
Total valor razonable de los activos netos adquiridos		3,118
Plusvalía		<u>167</u>
Precio de adquisición (Nota 1-(a))		<u><u>3,285</u></u>

Los ingresos operativos que la Subsidiaria adquirida ha contribuido a los estados financieros consolidados ascienden a USD11,085, que corresponde del 1 de diciembre al 31 de diciembre de 2018. Asimismo, los ingresos operativos que la Subsidiaria adquirida hubiera contribuido a los estados financieros consolidados, como si la fecha de adquisición hubiera ocurrido desde el inicio del ejercicio 2018 ascienden a USD133,020.

15. CUENTAS POR PAGAR COMERCIALES

Este rubro comprende:

	<u>2018</u> USD000	<u>2017</u> USD000
<u>Terceros</u>		
Proveedores de petróleo crudo y otros productos	15,817	3,265
Proveedores de bienes y servicios	<u>123,056</u>	<u>83,088</u>
Total	138,873	86,353
Entidades relacionadas (Nota 7)	<u>190,445</u>	<u>245,752</u>
Total	<u>329,318</u>	<u>332,105</u>

Las cuentas por pagar comerciales están denominadas en soles y dólares estadounidenses, son de vencimiento corriente, no generan intereses y no tienen garantías bancarias.

16. OTRAS CUENTAS POR PAGAR

Este rubro comprende:

	<u>2018</u>		<u>2017</u>	
	<u>Corriente</u> USD000	<u>No Corriente</u> USD000	<u>Corriente</u> USD000	<u>No Corriente</u> USD000
Tributos por pagar por DUAS				
Garantizadas (a)	42,534	-	52,055	-
Impuesto Selectivo al Consumo e				
Impuesto al Rodaje	25,818	-	3,389	-
Cuotas a pagar por contratos de				
usufructos (b)	17,271	114,884	12,818	66,628
Impuesto General a las Ventas	1,732	-	105	-
Otros tributos	2,451	-	2,786	-
Provisiones	867	-	-	-
Dividendos por pagar	76	-	29	-
Diversas (c)	509	1,645	314	2,407
Total	91,258	116,529	71,496	69,035

- (a) Los tributos por pagar por Declaraciones Únicas de Aduanas (DUAS) garantizadas, corresponde al Impuesto General a las Ventas (IGV) e Impuesto Selectivo al consumo (ISC) pendiente de pago al 31 de diciembre de 2018 y 2017, relacionado con importaciones realizadas en el mes de diciembre de 2018 y diciembre de 2017 (Nota 8), que de acuerdo a los plazos vigentes para el pago de estos tributos, fueron cancelados en el mes de enero de 2019 y enero de 2018, respectivamente.
- (b) El vencimiento de las cuotas a pagar al 31 de diciembre de 2018 relacionados con los derechos de usufructo y superficie es como sigue:

<u>Años</u>	<u>Valor</u> <u>Nominal</u> USD000	<u>Valor</u> <u>Descontado</u> USD000	<u>Cargo</u> <u>Financiero</u> <u>por aplicar</u> USD000
2018	18,044	17,271	773
2019	17,307	16,058	1,249
2020	18,010	15,350	2,660
2021	16,773	13,473	3,300
2022	17,095	12,966	4,129
2023 (en adelante)	89,873	57,037	32,836
Total	177,102	132,155	44,947

- (c) La parte no corriente incluye principalmente provisiones relacionadas a procedimientos administrativos.

17. PROVISION POR BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS

Este rubro comprende:

	<u>2018</u>		<u>2017</u>	
	<u>Corriente</u> USD000	<u>No Corriente</u> USD000	<u>Corriente</u> USD000	<u>No Corriente</u> USD000
Vacaciones	4,842	-	4,417	-
Gestión por Compromisos	4,746	-	2,649	-
Compensación por Tiempo de Servicios	492	-	411	-
Gratificaciones	64	-	-	-
Administradora de Fondos de Pensiones (AFP)	515	-	370	-
ESSALUD	370	-	303	-
Sistema Nacional de Pensiones	7	-	8	-
Participaciones por pagar	327	-	8,292	-
Incentivo a mediano plazo	337	558	236	435
Total	11,700	558	16,686	435

18. OTROS PASIVOS FINANCIEROS

Este rubro comprende:

	<u>2018</u> USD000	<u>2017</u> USD000
Préstamos a Corto Plazo	263,290	278,028
Préstamos a Mediano Plazo (*)	484,879	301,015
Préstamo CESCE (*)	<u>325,450</u>	<u>283,796</u>
Total	<u>1,073,619</u>	<u>862,839</u>

(*) Incluye su parte corriente y no corriente.

A continuación, se presentan los préstamos clasificados de corto plazo, mediano plazo y CESCE por sus vencimientos:

	<u>dic-18</u> USD000	<u>dic-17</u> USD000
Pasivos financieros corrientes	323,162	329,470
Pasivos financieros no corrientes	<u>750,457</u>	<u>533,369</u>
Total	<u>1,073,619</u>	<u>862,839</u>

Préstamos a corto plazo: Corresponden a sobregiros y préstamos con entidades bancarias locales para financiar capital de trabajo, en moneda soles y dólares estadounidenses, a tasas de intereses fijas y sin garantías.

Préstamos a mediano plazo: Corresponden a préstamos con entidades bancarias locales y del exterior para financiar principalmente capital de trabajo, re perfilar pasivos

de corto plazo y proyectos de inversión. Las tasas de intereses son fijas y variables, y además los préstamos no tienen garantías.

Préstamo CESCE: Crédito destinado exclusivamente para financiar el proyecto RLP 21: “Adecuación a las Nuevas Especificaciones de Combustibles”. Este crédito es obtenido mediante convenio con 6 entidades bancarias, con garantía de la Compañía Española de Seguros de Crédito a la Exportación S.A. (CESCE). Durante el plazo de vigencia del préstamo, la Compañía se encuentra obligada a mantener al cierre de cada semestre (30 de junio y 31 de diciembre) un ratio de deuda financiera neta sobre el total patrimonio de los estados financieros consolidados de la Compañía y su Subsidiaria, que no exceda el 1.5.

La Compañía solicitó una exoneración (‘Waiver’) para el cumplimiento del ratio al 31 de diciembre 2018, el mismo que fue concedido y aceptado con fecha 19 de noviembre de 2018, de acuerdo a las disposiciones del Contrato. El ratio financiero obtenido por la Compañía fue de 1.8 al 31 de diciembre de 2018 y 1.3 al 31 de diciembre de 2017.

La tasa promedio consolidada de las obligaciones financieras son 3.65% y 3.53% en el 2018 y 2017, respectivamente.

El desglose de la financiación media por clasificación de préstamos es el siguiente:

	<u>dic-18</u>	<u>dic-17</u>
	<u>Volumen Medio</u>	<u>Volumen Medio</u>
	<u>USD000</u>	<u>USD000</u>
Préstamos a Corto Plazo	476,417	320,492
Préstamos a Mediano Plazo	355,583	283,483
Préstamo CESCE	336,977	274,409
Total	<u>1,168,977</u>	<u>878,384</u>

Al 31 de diciembre de 2018 los intereses por otros pasivos financieros ascienden a 6,431 miles de dólares, siendo al 31 de diciembre de 2017 por 3,524 miles de dólares. En estos mismos periodos la Subsidiaria no generó intereses por pasivos financieros.

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017 el valor a costo amortizado de los otros pasivos financieros a tasa fija es de USD347,264 y USD312,596, respectivamente; siendo su valor razonable de USD296,840 y USD302,191.

Los gastos por intereses devengados por otros pasivos financieros, es como sigue:

	Por el trimestre octubre-diciembre		Por los períodos terminados al 31 de diciembre	
	<u>2018</u>	<u>2017</u>	<u>2018</u>	<u>2017</u>
	<u>USD000</u>	<u>USD000</u>	<u>USD000</u>	<u>USD000</u>
Intereses de otros pasivos financieros de corto y largo plazo de la Compañía	14,472	8,979	48,854	35,306
Intereses de otros pasivos financieros de corto y largo plazo	52	-	65	17
Intereses capitalizados RLP 21 y otros (Nota 12(f))	<u>(312)</u>	<u>(1,805)</u>	<u>(7,513)</u>	<u>(4,591)</u>
Gasto financiero neto (Nota 28)	<u>14,212</u>	<u>7,174</u>	<u>41,406</u>	<u>30,732</u>

El vencimiento de la porción no corriente de otros pasivos financieros es como sigue:

<u>Año</u>	<u>2018</u> <u>USD000</u>	<u>2017</u> <u>USD000</u>
2019	-	171,415
2020	132,441	140,363
2021	149,953	52,288
2022	282,146	30,651
2023	43,856	31,012
2024 en adelante	142,061	107,640
Total	<u>750,457</u>	<u>533,369</u>

19. CAPITAL EMITIDO

(Valores monetarios en miles, excepto para los valores nominales de acciones y las cotizaciones unitarias de las acciones).

Al 31 de diciembre de 2018, el capital social de la Compañía está compuesto por S/1,626,049 (equivalente a 533,002 miles de dólares estadounidenses), representado por 3,534,890,001 acciones nominativas con derecho a voto de un valor nominal de S/0.46 cada una, íntegramente suscritas y totalmente pagadas; de las cuales 3,534,890,000 son acciones Clase A y 1 acción es Clase C.

Al 31 de diciembre de 2017, el capital social de la Compañía está compuesto por S/1,626,049 (equivalente a 533,002 miles de dólares estadounidenses), representado por 3,534,890,001 acciones nominativas con derecho a voto de un valor nominal de S/0.46 cada una, íntegramente suscritas y totalmente pagadas; de las cuales 3,534,890,000 son acciones Clase A y 1 acción es Clase C.

Las acciones Clase A de la Compañía se cotizan en la Bolsa de Valores de Lima. Al 31 de diciembre de 2018, el valor de mercado de las 3,534,890,000 acciones es de S/0.126 (equivalente a USD0.037) por acción. Al 31 de diciembre de 2017, el valor de mercado de las 3,534,890,000 acciones a esa fecha tenían valor de cotización de S/0.31 (equivalente a USD0.095) por acción. La acción Clase C es de propiedad de Estado representado por FONAFE y confiere a su titular derechos especiales de carácter permanente previstos en el Estatuto. La acción Clase C no es susceptible de transferencia a particulares, ni de embargo, remate o prenda. La transferencia de la titularidad de la acción Clase C de una entidad estatal a otra o su redención definitiva deberá realizarse de conformidad con lo dispuesto en la Ley que regula la materia.

Con fecha 24 de marzo de 2017, la Junta General de Accionistas de la Compañía acordó lo siguiente:

(a) Compensar la pérdida de colocación generada en el aumento de capital aprobado en Junta General de Accionistas del 17 de setiembre de 2015, ascendente a USD409,287, con el total de resultados acumulados, ascendentes a USD74,738, y con USD 40,384 que es la parte de la Reserva Legal necesaria para que el remanente de la pérdida de colocación haya sido compensado con cargo al capital social en un monto que permita

mantener el valor nominal de la acción redondeado a una cifra en Soles con no más de dos decimales.

(b) Reducir del capital social de la Sociedad de S/2,580,469,700.73 (Dos Mil Quinientos Ochenta Millones, Cuatrocientos Sesenta y Nueve Mil Setecientos y 73/100 Soles) a S/1,626,049,400.46 (Un Mil Seiscientos Veinte y Seis Millones Cuarenta y Nueve Mil Cuatrocientos y 46/100 Soles), por compensación de pérdidas (restablecimiento del equilibrio entre el capital social y el patrimonio neto) y mediante la reducción del valor nominal de las acciones de la Clase A y de la Clase C de S/ 0.73 a S/ 0.46, es decir, sin modificarse el número de acciones de la Sociedad. La suma ascendente a S/954,420,300.27 (Novecientos Cincuenta y Cuatro Millones Cuatrocientos Veinte Mil Trescientos y 27/100 Soles), en la cual queda reducido el capital social, equivale al saldo de la pérdida de colocación por USD 294,165 que mantiene la Sociedad, considerando un tipo de cambio de S/ 3.2445 por cada USD 1.00, es decir, el del cierre del día 23 de marzo de 2017.

Cabe indicar que con fecha 12 de abril de 2017 se inscribió en Registro Públicos la reducción del capital acordado en la Junta General de Accionistas del 24 de marzo de 2017.

Estructura de participación accionaria

Al 31 de diciembre de 2018 y 31 de diciembre de 2017, la estructura de participación accionaria de la Compañía era como sigue:

	Dic-18		Dic-17	
	<u>Número de acciones</u>	<u>%</u>	<u>Número de acciones</u>	<u>%</u>
Inversionistas:				
Repsol Perú B.V	2,911,890,357	82.38%	2,911,890,537	82.38%
Fondo Nacional de Financiamiento de la Actividad Empresarial del Estado – FONAFE	34	0.00%	34	0.00%
Otros (2,370 y 2,377 accionistas en diciembre 2018 y diciembre 2017, respectivamente) (*)	622,999,610	17.62%	622,999,610	17.62%
Total	3,534,890,001	100.00%	3,534,890,001	100.00%

(*) Accionistas que al 31 de diciembre de 2018 y 2017 cuentan con una participación individual menor al 5%.

Por otro lado, es importante destacar que el pasado 5 de diciembre de 2018 la Junta General de Accionistas aprobó un aumento de capital por nuevos aportes dinerarios hasta por el monto nominal en Soles de S/ 2,200,771,428, mediante la creación de hasta 4,784,285,714 acciones Clase A, de un valor nominal de S/ 0.46 cada una, para efectos de la suscripción en el proceso de aumento de capital; dejándose constancia de que los derechos y obligaciones de la acción Clase C no se verán afectados.

Cabe indicar, que en dicha Junta General de Accionistas se acordó también que (i) bajo el indicado proceso de aumento de capital se reconocerá el derecho de suscripción preferente a todos los titulares de acciones emitidas por la Compañía (acciones Clase A y Clase C); y, (ii) el valor de colocación de las nuevas acciones

Clase A asciende a S/ 0.14 por acción, el cual será pagado por los suscriptores. La diferencia entre el valor nominal de cada acción (S/ 0.46) y su valor de colocación (S/ 0.14) será reflejada en las cuentas de patrimonio de la Compañía como una pérdida de colocación.

En tal sentido, el importe hasta por el cual podrá quedar aumentado el capital del Emisor se encuentra distribuido de la siguiente manera:

- a) La suma de S/669'800,000 (seiscientos sesenta y nueve millones ochocientos mil y 00/100 Soles) corresponde al monto total de los aportes a ser pagados por los titulares del derecho de suscripción preferente; y,
- b) La suma de S/1,530'971,428 (un mil quinientos treinta millones novecientos setenta y uno cuatrocientos veintiocho y 00/100 Soles) corresponde al monto total de la pérdida de colocación a ser reflejada en las cuentas de patrimonio de la Compañía.

El monto pagado será destinado por la Compañía para el fortalecimiento patrimonial.

Ver hecho posterior en Nota 40.

20. OTRAS RESERVAS DE CAPITAL

De acuerdo con la Ley General de Sociedades (LGS), la reserva legal se constituye transfiriendo como mínimo 10% de la utilidad neta de cada ejercicio, después de deducir pérdidas acumuladas, hasta que alcance un monto equivalente a la quinta parte del capital. En ausencia de utilidades no distribuidas o reservas de libre disposición, la reserva legal debe ser aplicada a compensar pérdidas, pero debe ser repuesta. La reserva legal puede ser capitalizada, pero igualmente debe ser repuesta.

Según acuerdo de la Junta General de Accionistas realizado el 24 de marzo del 2017 se procedió con la compensación parcial de la reserva legal con la pérdida de colocación (Nota 19).

El 22 de marzo de 2018, la Subsidiaria en su Junta General de Accionistas aprobó destinar el 10% de la utilidad neta ajustada obtenida al 31 de diciembre de 2017 a la Reserva Legal, de acuerdo a lo dispuesto por el artículo 229 de la Ley General de sociedades. El importe transferido a la reserva legal ascendió a 1,076 miles de dólares estadounidenses.

Según acuerdo de la Junta General de Accionistas de la Compañía realizado el 23 de marzo del 2018 se aprobó destinar el 10% de la utilidad neta ajustada obtenida al 31 de diciembre de 2017 a la Reserva Legal, de acuerdo a lo dispuesto por el artículo 229 de la Ley General de sociedades. El importe transferido a la reserva legal ascendió a 8,097 miles de dólares estadounidenses.

21. RESULTADOS ACUMULADOS

Marco regulatorio

De acuerdo con lo señalado por el D. Legislativo 945 del 23 de diciembre de 2003, que modificó la Ley del Impuesto a la Renta, las personas jurídicas domiciliadas que acuerden la distribución de dividendos o cualquier otra forma de distribución de utilidades, retendrán la tasa aplicable descrita en la Nota 30 (b) del monto a distribuir, excepto cuando la distribución se efectúe a favor de personas jurídicas domiciliadas.

No existen restricciones para la remesa de dividendos ni para la repatriación del capital a los inversionistas extranjeros.

Según acuerdo de la Junta General de Accionistas realizado el 24 de marzo del 2017 se procedió con la compensación del total de los resultados acumulados al 31 de diciembre del año 2016 con la pérdida de colocación (Nota 19).

Según acuerdo de la Junta General de Accionistas de la Compañía realizado el 23 de marzo del 2018 se aprobó transferir las utilidades del ejercicio 2017 luego de la reducción del 10% de la Reserva Legal a Resultados Acumulados con la finalidad de cumplir con las inversiones previstas y mantener la fortaleza financiera. Las utilidades del ejercicio 2017 a aplicar a la cuenta de Resultados Acumulados, luego de la detracción de la reserva legal fueron de 72,876 miles de dólares estadounidenses.

22. INGRESO DE ACTIVIDADES ORDINARIAS:

Este rubro comprende:

	Por el trimestre octubre-diciembre		Por los períodos terminados al 31 de diciembre	
	2018 USD000	2017 USD000	2018 USD000	2017 USD000
Ventas Nacionales (a)	668,867	605,368	2,616,719	2,200,354
Ventas al Exterior (a)	303,854	342,575	1,153,379	1,156,247
Impuestos de hidrocarburos (b)	100,625	89,392	361,701	339,365
Prestación de Servicios (a)	<u>22,009</u>	<u>21,921</u>	<u>86,097</u>	<u>75,957</u>
Total	<u>1,095,355</u>	<u>1,059,256</u>	<u>4,217,896</u>	<u>3,771,923</u>

- (a) El saldo incluye 1,434,281 miles de dólares estadounidenses y 1,206,071 miles de dólares estadounidenses por ingresos con las entidades relacionadas por el periodo terminado el 31 de diciembre de 2018 y 2017, respectivamente (Nota 7).
- (b) Está compuesto del Impuesto Selectivo al Consumo, Impuesto al Rodaje y el aporte FISE (Nota 2(q)).

El detalle de las ventas nacionales y al exterior es el siguiente:

	Por el trimestre octubre- diciembre		Por los períodos terminados al 31 de diciembre	
	<u>2018</u> USD000	<u>2017</u> USD000	<u>2018</u> USD000	<u>2017</u> USD000
Ventas Nacionales				
Asfaltos	16,061	12,365	55,172	44,443
Diesel	396,182	379,475	1,580,915	1,300,250
Gasolinas	143,195	130,895	560,427	501,541
GLP	8,192	4,846	29,033	24,308
Residuales	18,643	2,237	45,815	25,774
Turbo	86,070	75,066	342,701	302,578
Azufre	524	484	1,751	1,251
Etanol	-	-	905	209
Total Ventas Nacionales	<u>668,867</u>	<u>605,368</u>	<u>2,616,719</u>	<u>2,200,354</u>
Ventas al Exterior				
Diesel	-	-	-	4,449
Heavy Fuel Oil	192,151	166,451	533,006	524,336
Nafta Virgen	34,948	88,936	260,737	344,404
Residuales	44,932	19,986	231,194	106,463
Vacuum Gasoil	31,823	67,202	128,442	176,595
Total Ventas al Exterior	<u>303,854</u>	<u>342,575</u>	<u>1,153,379</u>	<u>1,156,247</u>
Total Ventas	<u>972,721</u>	<u>947,943</u>	<u>3,770,098</u>	<u>3,356,601</u>

23. COSTOS DE VENTAS

Este rubro comprende:

	Por el trimestre octubre-diciembre		Por los períodos terminados al 31 de diciembre	
	<u>2018</u>	<u>2017</u>	<u>2018</u>	<u>2017</u>
	USD000	USD000	USD000	USD000
Inventario inicial (nota 9):				
Productos refinados	269,179	168,442	222,115	152,920
Productos en proceso	61,262	61,304	68,074	76,810
Petróleo crudo	85,836	54,142	69,065	55,826
Petróleo crudo en tránsito	-	22,778	26,706	-
Productos refinados en tránsito	-	19,285	-	10,563
Mercaderías y lubricantes	4,129	3,400	3,772	3,267
Compras	-	-	-	-
Compras a partes relacionadas (Nota 7a)	629,480	815,702	2,776,174	2,746,922
Compras a terceros	216,391	76,344	663,407	245,959
Gastos de personal (Nota 26)	7,910	8,443	28,565	31,281
Otros gastos operativos	23,032	18,495	84,353	83,902
Depreciación de propiedades, planta y equipo (Nota 12 (c))	12,737	7,394	34,993	29,399
Amortización de Intangibles (Nota 13)	115	54	460	191
Estimación por desvalorización de inventarios	10,064	838	10,797	1,333
Recupero de estimación por desvalorización de inventarios	(1,572)	-	(2,472)	(659)
Flete	10,386	7,866	27,464	28,469
Adición por adquisición de subsidiaria	309	-	309	-
Impuesto Selectivo al Consumo (ISC) e Impuesto al Rodaje (a)	100,625	89,392	361,701	339,365
Inventario final (nota 9):				
Productos refinados	(252,097)	(222,115)	(252,033)	(222,115)
Productos en proceso	(38,051)	(68,074)	(38,051)	(68,074)
Petróleo crudo	(58,841)	(69,065)	(58,841)	(69,065)
Productos refinados en tránsito	(12,733)	-	(12,733)	-
Petróleo crudo en tránsito	-	(26,706)	-	(26,706)
Mercaderías y lubricantes	(7,165)	(3,772)	(7,229)	(3,772)
Total costo de ventas de bienes	1,060,996	964,147	4,006,596	3,415,816
Otros costos operacionales	3,576	9,531	13,190	13,838
Total costo de ventas	1,064,572	973,678	4,019,786	3,429,654

- (a) Como se menciona en la Nota 2 (q), la Compañía incluye el ISC, el Impuesto al Rodaje y otros como parte del costo de ventas y de los ingresos por la venta de combustibles.

24. GASTOS DE VENTA Y DISTRIBUCION

Este rubro comprende:

	Por el trimestre octubre-diciembre		Por los períodos terminados al 31 de diciembre	
	2018	2017	2018	2017
	USD000	USD000	USD000	USD000
Gastos de personal (Nota 26)	8,342	6,611	31,924	27,764
Servicios prestados por terceros y entidades relacionadas y otros consumos (a)	29,284	27,140	113,049	101,195
Tributos	2,792	2,573	10,524	9,307
Cargas diversas de gestión	-	-	-	-
Depreciación de propiedades, planta y equipo (Nota 12 (c))	2,439	1,916	8,204	7,277
Amortización de activos intangibles (Nota 13)	4,043	2,534	13,777	9,058
Estimación de deterioro de cuentas por cobrar	-	-	-	-
Total	46,900	40,774	177,478	154,601

(a) Los gastos con las entidades relacionadas están revelados en la Nota 7.

25. GASTOS DE ADMINISTRACION

Este rubro comprende:

	Por el trimestre octubre-diciembre		Por los períodos terminados al 31 de diciembre	
	2018	2017	2018	2017
	USD000	USD000	USD000	USD000
Gastos de personal (Nota 26)	3,488	2,446	11,375	10,431
Servicios prestados por terceros y entidades relacionadas y otros consumos (a)	5,643	6,619	20,035	19,938
Tributos	1,057	1,557	4,755	5,233
Depreciación de propiedades, planta y equipo (Nota 12 (c))	684	598	2,507	2,395
Amortización de activos intangibles (Nota 13)	285	222	979	607
Total	11,157	11,442	39,651	38,604

(a) Los gastos con las entidades relacionadas están revelados en la Nota 7.

26. GASTOS DE PERSONAL

A continuación, se presenta la composición del rubro:

	Por el trimestre octubre-diciembre		Por los períodos terminados al 31 de diciembre	
	<u>2018</u>	<u>2017</u>	<u>2018</u>	<u>2017</u>
	USD000	USD000	USD000	USD000
Remuneraciones	16,941	13,821	62,454	55,502
Participación de los trabajadores (a)	(195)	2,903	240	8,214
Seguro médico	1,065	743	3,622	2,897
Contribuciones sociales	908	707	3,324	3,003
Otros	3,019	2,716	9,807	8,649
Total	<u>21,738</u>	<u>20,890</u>	<u>79,447</u>	<u>78,265</u>

- (a) De acuerdo al Decreto Legislativo N° 892, la participación de los trabajadores en las utilidades es del 10% y 8% de la utilidad gravable con el impuesto a las ganancias, en la Compañía y Subsidiaria, respectivamente.

Los gastos de personal han sido registrados en los siguientes rubros del estado consolidado de resultados y otros resultados integrales:

	Notas	Por el trimestre octubre-diciembre		Por los períodos terminados al 31 de diciembre	
		<u>2018</u>	<u>2017</u>	<u>2018</u>	<u>2017</u>
		USD000	USD000	USD000	USD000
Costo de ventas	23	7,910	8,443	28,565	31,281
Gastos de venta y distribución	24	8,342	6,611	31,924	27,764
Gastos de administración	25	3,488	2,446	11,375	10,431
Otros costos operacionales		1,998	3,390	7,583	8,789
Total		<u>21,738</u>	<u>20,890</u>	<u>79,447</u>	<u>78,265</u>

27. OTROS INGRESOS Y GASTOS, NETO

Este rubro comprende:

	Por el trimestre octubre-diciembre		Por los períodos terminados al 31 de diciembre	
	<u>2018</u>	<u>2017</u>	<u>2018</u>	<u>2017</u>
	USD000	USD000	USD000	USD000
Otros ingresos operativos:				
Recupero de provisiones	692	-	909	8
Recupero de provisión cobranza dudosa	277	1	278	1
Ingreso por enajenación de vehiculos	18	-	38	10
Recupero de pérdida esperada NIIF 9	588	-	2,153	-
Otros	108	305	115	325
Total	<u>1,683</u>	<u>306</u>	<u>3,493</u>	<u>344</u>

CONSOLIDADO

	Por el trimestre octubre-diciembre		Por los períodos terminados al 31 de diciembre	
	<u>2018</u>	<u>2017</u>	<u>2018</u>	<u>2017</u>
	USD000	USD000	USD000	USD000
Otros gastos operativos :				
Sanciones fiscales e impuestos asumidos	(44)	(24)	(189)	(987)
Retiro por baja de activo fijo e intangibles	(43)	(52)	(104)	(253)
Provisión pérdida esperada NIIF 9	380	-	(39)	-
Cierre de instalaciones técnicas	-	-	-	(84)
Provisiones	(176)	1,564	(832)	352
Regalías	(435)	-	(435)	-
Penalidades	-	(722)	(239)	(722)
Estimación de deterioro de cuentas por cobrar	(204)	(24)	(1,151)	(259)
Otros	(836)	(520)	(1,545)	(593)
Total	<u>(1,358)</u>	<u>222</u>	<u>(4,534)</u>	<u>(2,546)</u>
Otros ingresos y gastos, neto	<u>325</u>	<u>528</u>	<u>(1,041)</u>	<u>(2,202)</u>

28. GASTOS FINANCIEROS

Este rubro comprende:

	Por el trimestre octubre-diciembre		Por los períodos terminados al 31 de diciembre	
	<u>2018</u>	<u>2017</u>	<u>2018</u>	<u>2017</u>
	USD000	USD000	USD000	USD000
Intereses de obligaciones financieras de corto y largo plazo (Nota 18)	(14,212)	(7,174)	(41,406)	(30,732)
Actualización de cuentas por pagar por contrato de usufructo	(1,776)	(1,769)	(6,369)	(5,235)
Otros	<u>(457)</u>	<u>(392)</u>	<u>(1,979)</u>	<u>(963)</u>
Total	<u>(16,445)</u>	<u>(9,335)</u>	<u>(49,754)</u>	<u>(36,930)</u>

29. IMPUESTO A LAS GANANCIAS

(a) Régimen tributario del impuesto a las ganancias

(i) Tasas del impuesto

La tasa de impuesto a las ganancias de las personas jurídicas domiciliadas en Perú se determinará aplicando sobre su renta neta la siguiente tasa:

Ejercicios gravables	<u>Tasas</u>
2017 en adelante	29.5 %

Las personas jurídicas domiciliadas en Perú se encuentran sujetas a una tasa adicional, según se describe en el cuadro de abajo, sobre toda suma que pueda considerarse una disposición indirecta de utilidades, que incluyen sumas cargadas a gastos e ingresos no declarados; esto es, gastos susceptibles de haber beneficiado a los accionistas, partícipes, entre otros; gastos particulares ajenos al negocio; gastos de cargo de accionistas, partícipes, entre otros, que son asumidos por la persona jurídica.

Ejercicios gravables	<u>Tasas</u>
2015 -2016	4.1%
2017 en adelante	5 %

Las personas jurídicas que distribuyan dividendos retendrán el Impuesto a la Renta con la tasa del 5% excepto cuando el beneficiario sea una persona jurídica domiciliada.

A los dividendos que distribuidos durante el ejercicio 2017 pero que correspondan a resultados de ejercicios anteriores, se aplicarán los porcentajes que siguen:

Ejercicios al que corresponde el resultado	Tasas
Hasta 2014	4.1%
2015 -2016	6.8%
2017 en adelante	5.0%

Cuando se distribuyan dividendos se presumirá sin admitir prueba que ellos corresponden a los resultados de los ejercicios más antiguos.

(ii) Pérdida tributaria

De conformidad con el Decreto Legislativo 945, el arrastre de las pérdidas tributarias se da con arreglo a alguno de los siguientes sistemas:

- (i) Compensar la pérdida neta total de tercera categoría de fuente peruana que registren en un ejercicio gravable imputándola año a año, hasta agotar su importe, a las rentas netas de tercera categoría que se obtengan en los 4 (cuatro) ejercicios inmediatos posteriores completados a partir del ejercicio siguiente al de su generación. El saldo que no resulte compensado una vez transcurrido ese lapso, no podrá computarse a los ejercicios siguientes.
- (ii) Compensar la pérdida neta total de tercera categoría de fuente peruana que registren en un ejercicio gravable imputándola año a año, hasta agotar su importe, al 50% de las rentas netas de tercera categoría que se obtengan en los ejercicios inmediatos posteriores.

Las pérdidas tributarias son calculadas en soles, la moneda en la cual la Compañía presentará su declaración jurada del impuesto a la renta. El monto de la pérdida tributaria al 31 de diciembre de 2018, es de 310,108 miles de soles (91,870 miles de dólares estadounidenses). La Compañía ha estimado que optará por el sistema (a) para la compensación de pérdidas, lo que será confirmado cuando se presente la declaración jurada del impuesto.

Las pérdidas tributarias de Puma Energy son calculadas en soles, la moneda en la cual esta Subsidiaria presentará su declaración jurada del impuesto a la renta. El monto de la pérdida tributaria al 31 de diciembre de 2018 es de 37,130 miles de soles (11,000 miles de dólares estadounidenses).

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
	<u>S/.000</u>	<u>S/.000</u>
Pérdida tributaria arrastrable	16,344	7,411
Pérdida tributaria del año	<u>20,786</u>	<u>8,933</u>
Total	<u><u>37,130</u></u>	<u><u>16,344</u></u>

(iii) Precios de transferencia

Para propósitos de la determinación del Impuesto a la Renta, los precios de transferencia de las transacciones con entidades relacionadas o con sujetos residentes en territorios de baja o nula imposición deberán estar sustentados con la documentación de soporte correspondiente y el cumplimiento de obligaciones formales.

Servicios:

- Para su deducción como costo o gasto debe satisfacerse el “test de beneficio”;
- Ello se cumple si el servicio proporciona valor económico o comercial, mejorando o manteniendo la posición comercial, y si partes independientes hubieran satisfecho la necesidad del servicio, ejecutándolo por sí mismas o a través de terceros;
- Se debe evidenciar prestación efectiva, naturaleza, necesidad real, costos y gastos incurridos por el prestador y los criterios de asignación (si se modificasen debe justificarse);
- El costo o gasto deducible por servicios recibidos será igual a sumatoria de: (i) costos y gastos incurridos por prestador, más (ii) margen (que no puede ser mayor a 5% por “servicios de bajo valor añadido”).

Obligaciones formales:

Las operaciones entre partes vinculadas y las realizadas a través de paraísos fiscales que corresponden al ejercicio 2016 en adelante ya no deben ser soportadas con un Estudio Técnico de Precios de Transferencia, sino con la declaración jurada informativa reporte local, cuyo vencimiento se producirá en el mes de junio de todos los años para operaciones del ejercicio 2017 en adelante.

A su vez, para las operaciones de los ejercicios 2017 en adelante deberá presentarse las declaraciones juradas informativas reporte maestro y país por país, cuyo vencimiento se producirá en el mes de noviembre de 2018 (operaciones del ejercicio 2017) y octubre de todos los años para operaciones del ejercicio 2018 en adelante.

En base al análisis de las operaciones de la Compañía y Subsidiaria, la Gerencia y sus asesores legales opinan que no resultarán pasivos de importancia para los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2018 y 2017, en relación con los precios de transferencia.

(b) Marco regulatorio - Modificaciones a la Ley del impuesto a la renta

Con fecha 13 de setiembre de 2018, se emitió el Decreto Legislativo 1422, el cual incluye entre otras modificaciones la que corresponde a incorporación de conceptos y/o definiciones de “país o territorio no cooperante” y “régimen fiscal preferencial”, “establecimiento permanente”, “enajenación indirecta” de acciones, así como de los siguientes asuntos más significativos:

- Precios de Transferencia: Se amplía el ámbito de aplicación de la normativa de Precios de Transferencia a las transacciones realizadas desde, hacia o a través de países o territorios no cooperantes o con sujetos cuyos ingresos o ganancias gocen de un régimen fiscal preferencial.
 - Devengo: Se establece una definición legal de devengo para el reconocimiento de ingresos y gastos para fines del Impuesto a la Renta, según la cual las rentas de tercera categoría se entienden devengadas cuando se hayan producido los hechos sustanciales generadores del ingreso y el derecho al mismo no se encuentra sujeto a una condición suspensiva.
 - Deducibilidad de gastos financieros: Se incorporan nuevas reglas para la deducibilidad de intereses, y para la aplicabilidad de límites tanto para préstamos otorgados por partes vinculadas, como a créditos otorgados por partes no vinculadas económicamente, indicando términos para deudas constituidas o renovadas hasta el 13.09.2018, desde el 14.09.2018 y a partir del 01.01.2019. Para aquellas constituidas o renovadas a partir del 01.01.2021, un nuevo límite para la deducción de intereses netos (gastos por intereses menos intereses gravables) que excedan del 30% del EBITDA (renta neta luego de compensar pérdidas más intereses netos, depreciación y amortización) del año anterior; pudiendo ser arrastrados a los 4 años inmediatos siguientes.
 - Clausula Anti-elusiva General (Norma XVI): Se ha establecido un procedimiento especial para la aplicación de la Norma XVI, según el cual la SUNAT podrá aplicar lo dispuesto en los párrafos segundo al quinto de la Norma XVI en el marco de una fiscalización definitiva, siempre que se cuente previamente con la opinión favorable de un Comité Revisor integrado por tres (3) funcionarios de SUNAT. Asimismo, se ha establecido la obligación del Directorio de aprobar, ratificar o modificar los actos, situaciones y relaciones económicas a realizarse (o realizadas) en el marco de la “planificación fiscal”.
 - Por último, se establece un nuevo supuesto de responsabilidad solidaria para los representantes legales del deudor tributario cuando éste sea sujeto de la aplicación de la Norma XVI, siempre que tales representantes hubieren colaborado con el diseño o la aprobación o la ejecución de actos o situaciones o relaciones económicas previstas en la citada norma.
- (c) El (ingreso) gasto por impuesto a las ganancias corriente estimado corresponde al impuesto por pagar, calculado aplicando una tasa de 29.5% sobre la renta gravada, después de participación de trabajadores establecida por el Decreto Legislativo 892 a un porcentaje de 10% y 8 % en la Compañía y Subsidiarias, respectivamente comprende:

	Por el trimestre octubre-diciembre		Por los períodos terminados al 31 de diciembre	
	<u>2018</u> USD000	<u>2017</u> USD000	<u>2018</u> USD000	<u>2017</u> USD000
Impuesto a las ganancias – corriente	(661)	7,470	743	22,529
Ajuste de años anteriores - corriente	-	213	(95)	318
Impuesto diferido (Nota 30)	(9,563)	(1,894)	(15,441)	6,211
Ajuste de años anteriores - diferido	337	197	173	58
Total	(9,887)	5,986	(14,620)	29,116

En el periodo 2018 no se generó gasto por impuesto a las ganancias corriente en la Compañía, debido a que no se obtuvo ganancia neta gravable, sino pérdida tributaria. La pérdida tributaria generó un activo diferido.

(d) Situación tributaria

Las declaraciones juradas del impuesto a la ganancia de los años 2014, 2016, 2017 y la que será presentada por el 2018 de la Compañía y Subsidiaria, están pendientes de revisión por la Administración Tributaria, la cual tiene la facultad de efectuar dicha revisión dentro de los cuatro años siguientes al año de la presentación. La Gerencia estima que no surgirán pasivos de importancia como resultado de las revisiones pendientes. La declaración jurada del año 2015 de la Subsidiaria, fue fiscalizada por la Administración tributaria y como resultado de ello, no hubo pasivos significativos determinados, los mismos que fueron cancelados.

En el año 2018, la Administración Tributaria notificó el procedimiento de fiscalización del impuesto a la ganancia del ejercicio 2013 de la Compañía y Subsidiaria. A la fecha de este informe la Administración Tributaria no ha iniciado las revisiones.

Las declaraciones juradas del impuesto a la ganancia de los años 2015 a 2017 y la que será presentada por el 2018 de Puma Energy están pendientes de revisión por la Administración Tributaria, la cual tiene la facultad de efectuar dicha revisión dentro de los cuatro años siguientes al año de la presentación. Durante el ejercicio 2018 se inició la fiscalización del impuesto a la ganancia del año 2013, la cual se encuentra en proceso a la fecha de emisión de este informe.

Debido a las posibles interpretaciones que las autoridades tributarias pueden dar a las normas legales vigentes, a la fecha, no es posible determinar si de las revisiones que se realicen en el futuro resultarán o no pasivos para la Compañía y Subsidiaria, por lo que cualquier eventual mayor impuesto o recargo que pudiera resultar de las revisiones fiscales sería aplicado a los resultados del ejercicio en que éstos se determinen. Sin embargo, en opinión de la Gerencia cualquier eventual liquidación adicional de impuestos no sería significativa para los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2018 y 2017.

(e) Impuesto a las ganancias por recuperar y pagar

Los saldos por cobrar y por pagar a la Administración Tributaria relacionados con el impuesto a las ganancias son los siguientes:

	<u>Dic-18</u> USD000	<u>Dic-17</u> USD000
Saldo Inicial	18,389	34,659
Adiciones de subsidiaria adquirida	738	-
Pagos a cuenta y de regularización por el ejercicio anterior	15,191	28,006
Impuesto a las ganancias del ejercicio y años anteriores	(648)	(22,847)
Devolución saldo a favor del impuesto ITAN años anteriores	-	(22,708)
Diferencia de cambio	<u>(1,213)</u>	<u>1,279</u>
Saldo Final	<u>32,457</u>	<u>18,389</u>

(f) Conciliación de la tasa del impuesto a las ganancias con la tasa tributaria sobre una base consolidada.

	<u>Al 31 de diciembre de 2018</u>		<u>Al 31 de diciembre de 2017</u>	
	USD000	%	USD000	%
Ganancia (pérdida) antes de impuesto a las ganancias	<u>(72,167)</u>	<u>100.00%</u>	<u>109,270</u>	<u>100.00%</u>
Impuesto a las ganancias calculado según tasa tributaria combinada	(21,289)	29.50%	32,235	29.50%
Efecto tributarios sobre adiciones y (deducciones):				
Gastos no deducibles	1,706	-2.36%	836	0.77%
Ajuste años anteriores	(242)	0.34%	242	0.22%
Efecto por conversión y otros	5,205	-7.21%	(4,198)	-3.84%
Impuesto a las ganancias corriente y diferido registrado según tasa efectiva	<u>(14,620)</u>	<u>20.26%</u>	<u>29,116</u>	<u>26.65%</u>

30. ACTIVO Y PASIVOS POR IMPUESTOS DIFERIDOS

La composición del activo (pasivo) por impuesto a la renta diferido pasivo es la siguiente:

	<u>Dic-18</u> USD000	<u>Dic-17</u> USD000
Refinería La Pampilla S.A.A.	(48,248)	(66,230)
Repsol Comercial S.A.C	896	2,236
Puma Energy Perú S.A.C.	(1,932)	-
	<u>(49,284)</u>	<u>(63,994)</u>

El movimiento del activo y pasivo por impuesto a las ganancias diferido al 31 de diciembre de 2018 y 2017, y la descripción de las diferencias temporarias que le dieron origen, es como sigue:

Activo diferido, neto

	<u>Saldo inicial</u>	<u>Adopción</u>	<u>Adición por adquisición de subsidiaria</u>	<u>Adiciones/re cuperos</u>	<u>Ajustes de años anteriores</u>	<u>Diferencia de cambio</u>	<u>Saldo final</u>
	<u>al 01.01.2018</u>	<u>NIF 9</u>	<u>de subsidiaria</u>	<u>cuperos</u>	<u>anteriores</u>	<u>de cambio</u>	<u>al 31.12.2018</u>
	USD000	USD000	USD000	USD000	USD000	USD000	USD000
Efecto tributario en provisiones	4,435	-	-	(40)	61	(180)	4,276
Otros diferencias temporarias	1,447	-	-	679	133	(61)	2,198
Pérdida esperada NIF 9	-	1,039	-	(593)	-	-	446
Perdida tributaria arrastrables	-	-	1,074	26,804	-	-	27,878
Estimación para deterioro de inventarios	1,691	-	-	2,846	-	(71)	4,466
Actualización de otras cuentas por cobrar a valor descontado	174	-	-	-	-	(7)	167
Total activo diferido, neto	<u>7,747</u>	<u>1,039</u>	<u>1,074</u>	<u>29,696</u>	<u>194</u>	<u>(319)</u>	<u>39,431</u>
Pasivo diferido:							
Propiedad planta y equipo - ajuste NIF	(43,314)	-	-	-	-	1,732	(41,582)
Efecto tributario de la mayor depreciación para efectos tributarios en comparación con la depreciación financiera (según libros)	(17,002)	-	-	(641)	(41)	682	(17,002)
Asignación de valor razonable de activos adquiridos (Nota 14)	(1,153)	-	-	33	-	-	(1,120)
Remediación de activos no monetarios (efecto conversión)	(10,272)	-	-	(16,031)	-	-	(26,303)
Otros	-	-	(2,679)	(37)	-	8	(2,708)
	<u>(71,741)</u>	<u>-</u>	<u>(2,679)</u>	<u>(16,676)</u>	<u>(41)</u>	<u>2,422</u>	<u>(88,715)</u>
Activo diferido neto	<u>(63,994)</u>	<u>1,039</u>	<u>(1,605)</u>	<u>13,020</u>	<u>153</u>	<u>2,103</u>	<u>(49,284)</u>

(*) Incluye los importes provenientes de la adquisición de Puma Energy Perú S.A.C.

<u>Activo diferido, neto</u>	<u>Saldo inicial</u>	<u>Adopción</u>	<u>Adición por adquisición</u>	<u>Adiciones/re</u>	<u>Ajustes de</u>	<u>Diferencia</u>	<u>Saldo final al</u>
	<u>al 01.01.2017</u>	<u>NIF 9</u>	<u>de</u>	<u>cuperos</u>	<u>años</u>	<u>de cambio</u>	<u>31.12.2017</u>
	<u>USD000</u>	<u>USD000</u>	<u>subsidaria</u>	<u>USD000</u>	<u>anteriores</u>	<u>USD000</u>	<u>USD000</u>
			<u>USD000</u>				<u>USD000</u>
Efecto tributario en provisiones	986	-	-	373	3,175	(99)	4,435
Otros diferencias temporarias	1,359	-	-	47	(7)	48	1,447
Pérdida Tributaria	13,765	-	-	(14,131)	(106)	472	-
Estimación para deterioro de inventarios	1,159	-	-	253	-	279	1,691
Actualización de otras cuentas por cobrar a valor descontado	174	-	-	-	-	-	174
Total activo diferido, neto	17,443	-	-	(13,458)	3,062	700	7,747
Pasivo diferido:							
Propiedad planta y equipo - ajuste NIF	(41,874)	-	-	-	-	(1,440)	(43,314)
Efecto tributario de la mayor depreciación para efectos tributarios en comparación con la depreciación financiera (según libros)	(11,559)	-	-	(1,959)	(2,983)	(501)	(17,002)
Asignación de valor razonable de activos adquiridos (Nota 14)	(1,186)	-	-	33	-	-	(1,153)
Remediación de activos no monetarios (efecto conversión)	(20,549)	-	-	10,277	-	-	(10,272)
	(75,168)	-	-	8,351	(2,983)	(1,941)	(71,741)
Activo diferido neto	(57,725)	-	-	(5,107)	79	(1,241)	(63,994)

La Compañía ha reconocido activo por el impuesto a las ganancias diferido por la pérdida tributaria generada en el año 2018 por un monto de 27,102 miles de dólares estadounidenses, soportado en la evaluación de sus flujos futuros proyectados que en opinión de la Gerencia respaldan la generación futura de renta imponible que permita la compensación de dichas pérdidas tributarias y del correspondiente activo por impuesto a las ganancias diferido al 31 de diciembre de 2018.

La subsidiaria Puma Energy ha reconocido en forma parcial el activo por impuesto a las ganancias diferido por la pérdida generada al cierre del ejercicio 2018 por un monto de 2,594 miles de dólares estadounidenses, soportado en la evaluación de sus flujos futuros proyectados que en opinión de la Gerencia respaldan la generación futura de renta imponible que permita la compensación de dicha pérdida tributaria.

31. CONCILIACION ENTRE LA (PÉRDIDA) GANANCIA NETA INDIVIDUAL Y LA (PÉRDIDA) UTILIDAD NETA CONSOLIDADA

	Por el trimestre octubre-diciembre		Por los períodos terminados al 31 de diciembre	
	2018 USD000	2017 USD000	2018 USD000	2017 USD000
(Pérdida) Ganancia neta individual de Refinería La Pampilla S.A.A.	(34,641)	25,230	(57,589)	80,973
(Pérdida) Ganancia neta de la Subsidiaria	(1,014)	1,243	1,165	10,763
Total	(35,655)	26,473	(56,424)	91,736
Eliminaciones				
Resultado no realizado de operaciones entre compañías	70	914	912	208
Gasto por depreciación y ajuste al Impuesto a la Renta relacionado con asignación del valor razonable de los activos adquiridos.	(18)	(18)	(77)	(77)
Ingreso por distribución de dividendos de la subsidiaria	-	(6,594)	(3,093)	(11,866)
Otros	1,572	173	1,139	153
Total eliminaciones	1,624	(5,525)	(1,119)	(11,582)
(Pérdida) Ganancia, neta consolidada	(34,031)	20,948	(57,543)	80,154

32. (PERDIDA) GANANCIA BASICA Y DILUIDA POR ACCION ORDINARIA

La (pérdida) ganancia básica por acción común ha sido calculada dividiendo la (pérdida) utilidad neta del ejercicio atribuible a los accionistas comunes, entre el promedio ponderado del número de acciones comunes en circulación durante el ejercicio. Debido a que no existen acciones comunes potenciales diluyentes, esto es, instrumentos financieros u otros contratos que den derecho a obtener acciones comunes, la utilidad diluida por acción común es igual a la utilidad básica por acción común.

(a) La (pérdida) ganancia básica y diluida por acción común resulta como sigue:

	Por el trimestre octubre-diciembre		Por los períodos terminados al 31 de diciembre	
	2018 USD000	2017 USD000	2018 USD000	2017 USD000
(Pérdida) Ganancia neta consolidada atribuible a los accionistas comunes (numerador)	(34,031)	20,948	(57,543)	80,154

- (b) El promedio ponderado del número de acciones comunes en circulación durante los períodos al 31 de diciembre de 2018 y 2017, fue como sigue:

	<u>Por el trimestre octubre- diciembre</u>		<u>Por los períodos terminados al 31 de diciembre</u>	
	<u>2018</u>	<u>2017</u>	<u>2018</u>	<u>2017</u>
	USD000	USD000	USD000	USD000
En circulación durante 2018 y 2017 (denominador)	3,534,890,001	3,534,890,001	3,534,890,001	3,534,890,001

	<u>Por el trimestre octubre- diciembre</u>		<u>Por los períodos terminados al 31 de diciembre</u>	
	<u>2018</u>	<u>2017</u>	<u>2018</u>	<u>2017</u>
	USD000	USD000	USD000	USD000
(Pérdida) Ganancia básica y diluida por acción común (en dólares estadounidenses)	(0.010)	0.006	(0.016)	0.023

33. TRANSACCIONES NO MONETARIAS Y ESTADO CONSOLIDADO DE FLUJOS DE EFECTIVO

Las actividades de inversión y financiamiento que no generaron desembolsos de efectivo, y que afectaron activos y pasivos, se resumen de la siguiente forma:

	<u>Dic-18</u> USD000	<u>Dic-17</u> USD000
(Disminución) Aumento por adiciones de Propiedades, Planta y Equipo	(36,408)	21,104
Disminución de Activos Intangibles	(46,108)	(20,068)
Transferencia a intangibles	2,207	29
Transferencia reserva legal	9,173	585
Capitalización intereses	7,513	4,591
Depósito en garantía por adquisición de subsidiaria	(2,000)	-

34. RECONCILIACIÓN DE LOS CAMBIOS EN LOS PASIVOS PROVENIENTES DE LAS ACTIVIDADES DE FINANCIAMIENTO

La reconciliación entre los saldos iniciales y finales de los pasivos derivados de las actividades de financiamiento es la siguiente:

	Al 31 de diciembre de 2017 USD000	Saldo Inicial por adquisición de subsidiaria USD000	Flujos de Caja USD000	Incrementos USD000	Decrementos USD000	Diferencia de cambio USD000	Al 31 de diciembre de 2018 USD000
Otros pasivos financieros	862,839	9,593	202,164	-	-	-977	1,073,619
Dividendos por pagar	29	0	47	-	-	-	76
Total	862,868	9,593	202,211	-	-	(977)	1,073,695

35. CONTINGENCIAS

Al 31 de diciembre de 2018, la Compañía mantiene pendientes de resolución distintos procesos judiciales de carácter laboral y legal, cuya contingencia de carácter posible son de 3,457 miles de soles y 5,021 miles de soles, equivalentes a 1,024 miles de dólares estadounidenses y 1,487 miles de dólares estadounidenses respectivamente

Al 31 de diciembre de 2017, la Compañía mantenía pendiente de resolución distintos procesos judiciales de carácter laboral y legal, cuya contingencia de carácter posible fue de 3,798 miles de soles y 6,962 miles de soles, equivalentes a 1,172 miles de dólares estadounidenses y 2,148 miles de dólares estadounidenses, respectivamente.

Al 31 de diciembre de 2018, la Subsidiaria se encuentra pendiente de resolución un proceso judicial legal, cuya contingencia es de carácter posible es de S/4,667, equivalente a USD1,385 (S/1,045 equivalentes a USD323 al 31 de diciembre de 2017). La Gerencia y los asesores legales de la Compañía están efectuando las acciones legales correspondientes para la resolución de este caso.

Asimismo, la Compañía mantiene contingencias por reclamos de clientes que se derivan del suministro de combustible con las especificaciones establecidas en los contratos comerciales, dichos reclamos vienen siendo analizados por la Gerencia de la Subsidiaria sin embargo a la fecha de emisión de los estados financieros separados no se puede realizar una estimación suficientemente fiable de la cuantía de la posible obligación.

36. MEDIO AMBIENTE

Las principales normas de medio ambiente que regulan las operaciones de la Compañía son las siguientes:

- Ley N° 28611, Ley General del Medio Ambiente. Esta norma requiere que todo proyecto de obra o actividad considere efectuar un estudio de impacto ambiental sujeto a la aprobación de la autoridad competente.
- El Decreto Supremo N° 039-2014-EM, Reglamento para la Protección Ambiental en las

Actividades de Hidrocarburos. Esta norma tiene como objetivo prevenir, minimizar, rehabilitar, remediar y compensar los impactos ambientales negativos derivados de las actividades de hidrocarburos.

- (c) La Ley N° 30754, Ley Marco sobre el Cambio Climático. Esta norma requiere reducir la vulnerabilidad del país frente al cambio climático y aprovechar las oportunidades de crecimiento con una menor emisión de carbono.
- (d) Otras normas:

Entre el 2005 y 2012, el Gobierno Peruano promulgó normas ambientales que establecían estrictos estándares de contenido de azufre en los productos de combustible. Esta regulación originó el desarrollo de inversiones (Proyecto RLP21) que permitan a la Compañía la producción nacional de combustibles con las nuevas especificaciones. Desde finales del 2016 se cuenta con una nueva unidad operativa de desulfuración para el Diésel y durante 2017 y 2018 estuvo en construcción una nueva unidad de desulfuración para gasolinas cuyo inicio de operación es desde el 01 de octubre de 2018.

En opinión de la Gerencia, está en cumplimiento con la normativa de medio ambiente vigente al 31 de diciembre de 2018.

- (e) Entre las principales inversiones ambientales realizadas en el período de enero a diciembre de 2018, destacan principalmente:
 - i. El bloque de desulfuración de gasolinas por 104 millones de dólares estadounidenses.
 - ii. El sistema de detección temprana para derrames y fugas de hidrocarburos en instalaciones marinas por 249 miles de dólares estadounidenses.
 - iii. La impermeabilización de zona estanca de tanques de almacenamiento por 691 miles de dólares estadounidenses.
 - iv. La adecuación de fondos de tanques de almacenamiento a la norma Repsol por 654 miles de dólares estadounidenses.
 - v. El terminal Monoboya T4 y mejora de la seguridad operativa de los terminales multiboyas por 33 millones de dólares estadounidenses.
 - vi. El tratamiento de oxidación Avanzada en Deslastres por 165 miles de dólares estadounidenses.
 - vii. Instalación de sellos dobles en Bombas según Normativa Repsol por 261 miles de dólares estadounidenses.
 - viii. Cámaras de espuma del sistema contra incendio de los tanques de almacenamiento por 147 miles de dólares estadounidenses.
 - ix. Mejoras de iluminación en áreas operativas por 187 miles de dólares estadounidenses.

- x. Mejora del sistema de emisores submarinos de aceites y químicos por 163 miles de dólares estadounidenses.

- (f) Durante el período de enero a diciembre de 2018 se incurrieron en gastos operativos de gestión ambiental por aproximadamente 1,982 miles de dólares estadounidenses los cuales se presentan dentro de los gastos operativos del rubro costo de ventas del estado de resultados integrales.

- (g) Al 31 de Diciembre del 2018 la Subsidiaria ha efectuado erogaciones por aproximadamente USD116 miles de dólares americanos en monitoreo de aire, efluentes y agua. En gestión de residuos, se realizaron limpiezas de trampas de grasas en las estaciones de servicios y retiro de residuos no municipales, el monto gastado en este proceso asciende aproximadamente a USD32 miles de dólares americanos. Asimismo en el proceso de caracterización y remediación de Suelos para la Red de EESS el monto asciende a USD470 miles de dólares americanos.

37. INFORMACION POR SEGMENTOS

La Compañía y Subsidiaria mantienen dos unidades de negocio diferenciadas:

- (a) Refinación de hidrocarburos (RELAPASAA).
- (b) Comercialización de combustibles y derivados a través de terminales y estaciones de servicio (RECO SAC y PUMA ENERGY PERU S.A.C.).

	Por el período terminado al 31 de Diciembre de 2018		Por el período terminado al 31 de Diciembre de 2017	
	<u>REFINO</u>	<u>MARKETING</u>	<u>REFINO</u>	<u>MARKETING</u>
	USD000	USD000	USD000	USD000
Estado de Resultados				
Ventas netas	4,020,592	1,737,472	3,610,629	1,400,209
Costo de ventas	(3,886,997)	(1,622,341)	(3,326,117)	(1,293,686)
Depreciación	(34,993)	-	(29,399)	-
Amortización	(460)	-	(191)	-
Ganancia bruta	98,142	115,131	254,922	106,523
Gastos operativos	(125,852)	(83,024)	(123,072)	(70,333)
Depreciación	(2,660)	(7,941)	(2,548)	(7,014)
Amortización	(1,011)	(13,745)	(639)	(9,026)
Otros, neto	2,350	484	12,782	413
Gastos por intereses	(42,910)	(7,124)	(31,995)	(5,654)
Diferencia de cambio, neto	(3,481)	630	(2,467)	(1,007)
Impuesto a las ganancias	17,833	(3,246)	(26,010)	(3,139)
Pérdida (Ganancia) neta	(57,589)	1,165	80,973	10,763

(i) A continuación se presentan las ventas netas por tipo de producto y por región geográfica.

➤ **Venta por tipo de productos (*) :**

	REFINO		MARKETING	
	Por los períodos terminados al 31 de diciembre		Por los períodos terminados al 31 de diciembre	
	<u>2018</u> USD000	<u>2017</u> USD000	<u>2018</u> USD000	<u>2017</u> USD000
Ventas Nacionales				
Asfaltos	55,172	44,443	-	-
Diesel	1,492,167	1,228,984	1,185,623	923,539
Gasolinas	507,276	457,555	429,485	371,789
GLP	29,033	24,308	-	-
Residuales	44,571	25,481	38,217	25,421
Turbo	342,701	302,578	-	-
Azufre	1,751	1,251	-	-
Etanol	905	209	-	-
	<u>2,473,576</u>	<u>2,084,809</u>	<u>1,653,325</u>	<u>1,320,749</u>
Ventas Exterior				
Diesel	-	4,449	-	-
Heavy Fuel Oil	533,006	524,336	-	-
Nafta Virgen	260,737	344,404	-	-
Residuales	231,194	106,463	-	-
Vacuum Gasoil	128,442	176,595	-	-
	<u>1,153,379</u>	<u>1,156,247</u>	-	-
Total ventas	<u><u>3,626,955</u></u>	<u><u>3,241,056</u></u>	<u><u>1,653,325</u></u>	<u><u>1,320,749</u></u>

(*) Estas ventas no incluyen el Impuesto Selectivo al Consumo e Impuesto al Rodaje, e incluye los ajustes de precios de ventas al exterior de acuerdo a la NIIF 15 (Nota 2.1 (o)), estas se están presentando en el rubro de Prestación de servicios y otros.

Asimismo, por el período terminado al 31 diciembre de 2018 y 2017, los ingresos por tipo de prestación de servicios no se están revelando, por representar menos del 1% sobre el total de ventas en REFINO y del 5% en MARKETING.

➤ **Venta por Zona Geográfica:**

	REFINO		MARKETING	
	Por los períodos terminados al 31 de diciembre		Por los períodos terminados al 31 de diciembre	
	<u>2018</u> USD000	<u>2017</u> USD000	<u>2018</u> USD000	<u>2017</u> USD000
PERU	2,473,576	2,084,809	1,653,325	1,320,749
España	1,033,229	1,093,850	-	-
Países de OCDE (*)	26,429	16,630	-	-
Países de UE (**)	52,577	18,048	-	-
Otros países	41,144	27,719	-	-
Total Ventas	<u>3,626,955</u>	<u>3,241,056</u>	<u>1,653,325</u>	<u>1,320,749</u>

(*) OCDE

Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos

(**) UE

Union Europea

- (ii) Por el período terminado al 31 de diciembre de 2018 los ingresos del segmento Refino por clientes que superan el 10% corresponden a cuatro clientes que en su conjunto superan el 92%, al 31 de diciembre de 2017 los ingresos del segmento Refino por clientes que superan el 10% corresponden a cuatro clientes que en su conjunto superan el 91%. En el caso de los ingresos del segmento Marketing por clientes, no existen individualmente clientes que superen el 10% de las ventas.

38. COMPROMISOS

Al 31 de diciembre de 2018, la Compañía mantiene compromisos con terceros habiendo entregado cartas fianzas bancarias por 41,200 miles de dólares estadounidenses. Asimismo, se ha emitido una Garantía Previa Nominal Global por 61,235 miles de dólares estadounidenses a favor de la Superintendencia Nacional de Aduanas y de Administración Tributaria (SUNAT) con fecha de vencimiento 31 de diciembre del 2019. Al 31 de diciembre de 2017, la Compañía mantiene compromisos con terceros habiendo entregado cartas fianzas bancarias por 119,189 miles de dólares estadounidenses y 8 miles de soles.

Al 31 de diciembre de 2018, la Subsidiaria ha entregado tanto a empresas públicas como privadas cartas fianzas bancarias por 2,337 miles de dólares estadounidenses y 393 miles de soles para garantizar contratos de suministro de productos y cumplimiento de obligaciones. Al 31 de diciembre de 2017, la Subsidiaria ha entregado tanto a empresas públicas como privadas cartas fianzas bancarias por 1,009 miles de dólares estadounidenses y 28,834 miles de soles para garantizar contratos de suministro de productos y cumplimiento de obligaciones.

39. CONTRATOS DE ARRENDAMIENTO OPERATIVO

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017 la Compañía y Subsidiaria han reconocido como gasto en el estado consolidado de resultados y otros resultados integrales y tiene los siguientes compromisos de pago a largo plazo en relación con los arrendamientos operativos como arrendatario:

	<u>Dic-18</u> USD000	<u>Dic-17</u> USD000
Arrendamiento instalaciones (a)	7,903	8,015
Arrendamiento oficinas administrativas y estacionamientos	2,923	3,018
Arrendamiento de maquinaria y equipo e instalaciones	110	97
Arrendamiento de equipos de transporte	2,575	2,645
Arrendamiento de equipos diversos	252	239
Total	<u>13,763</u>	<u>14,014</u>

A partir del año 2019, la Compañía adoptará la NIIF 16 Arrendamiento, (Nota 3.2)

40. HECHOS POSTERIORES

Excepto por lo indicado en la Nota 4 (c) y el párrafo siguiente, la Compañía y la Subsidiaria no se tiene conocimiento de hechos posteriores ocurridos entre la fecha de cierre de estos estados financieros consolidados y la fecha de autorización para su publicación, que puedan afectarlo significativamente.

Al respecto informamos que el día 22, 28 y 30 de enero de 2019 se realizó la primera rueda, segunda rueda y la asignación de acciones remanentes del aumento de capital, respectivamente. En consecuencia, de manera acumulada en el proceso, se ha suscrito 4,784,285,713 de nuevas acciones Clase A, equivalentes a un aumento de capital de S/2,200,771,428 y a una pérdida de colocación de S/1,530,971,428.

Culminado el proceso de suscripción de acciones, el capital social de la Compañía ascenderá a la cantidad de S/3,826,820,828, representado por 8,319,175,714 acciones nominativas con derecho a voto de un valor nominal de S/0.46 cada una, íntegramente suscritas y totalmente pagadas. Las acciones emitidas por la sociedad se dividen en 8,319,175,713 acciones Clase A y 1 acción Clase C.